SILKEBORG IF MAGASIN
SEPTEMBER 2019

SIF in Business

SILKEBORGS ZLATAN

Stort interview med SIF's svenske angriber med kosovo-albanske rødder

KENT NIELSEN:
Fodbold i dåbsgave

DEN AMERIKANSKE DRØM:
SIF-talent spiller fodbold i Texas

BILERNE OG SIF:
Byens bilforhandlere står bag byens fodboldklub

BIRCH
EJENDOMME

FIND DIN HJEMMEBANE

Er du på udkig efter en ny lejebolig?
Kontakt Birch Ejendomme og kom i mål med boligjagten.
Vi har lige nu mere end 400 nye lejemål på vej i Silkeborg.

VI HAR DIN **DRØMMEBOLIG**

Sortenborgvej 2 | 8600 Silkeborg | Tlf: 88 44 50 44 | www.BirchEjendomme.dk | birchgm@birchgm.dk

Velkommen til SIF IN BUSINESS

En fantastisk maj med udsolgt på JYSK park til de to sidste kampe i sæsonen, oprykning og en travl sommer med klargøring til livet i 3F Superligaen er gået, siden sidste udgave af SIF IN BUSINESS.

At beskæftige sig med fodbold er en omskiftelig metier, for siden de euforiske dage i maj har vi også oplevet en svær start på den nye sæson. Vi mærker glæden i omgivelserne, når det går godt, og vi oplever frustrationerne omkring os, når det går mindre godt. Blot kan jeg sige, at vi arbejder med tingene hver dag, og vi følger den strategi, vi har lagt.

Et vigtigt element i den er satsningen på udvikling af egne talenter, og i august måned mærkede vi for alvor værdien af det arbejde. Robert Skov fra Sejs blev solgt fra FC København til tyske Hoffenheim, og Kasper Dolberg fra Voel indgik i en transfer mellem Ajax Amsterdam og Nice. To fantastiske eksempler på vores talentarbejde, og også to handler, som gav penge til Silkeborg IF, så vi fortsat er i stand til bl.a. at finansiere arbejdet med at udvikle lokale talenter.

I denne udgave af SIF IN BUSINESS har vi samlet en buket af historier, primært om fodbold. Du kan i interviewet med vores cheftræner Kent Nielsen læse om, hvordan han i 60'ernes Brønshøj voksede op i en fodboldfamilie og siden blev både professionel i Premier League, landsholdsspiller og Europamester for siden at blive træner på top-niveau. I dag er han den mest erfarne træner i 3F Superligaen.

Vi sætter også fokus på den svenske angriber Shkodran Maholli med de kosovo-albanske rødder – og hans forhold til stjernen Zlatan Ibrahimovic.

Fra vores sponsorkreds har vi sat fokus på bilbranchen, der i SIF er repræsenteret med hele 9 automobil-virksomheder. Bilerne har altid været en vigtig del af byens liv og SIF's økonomiske grundlag i form af sponsorstøtte. Sådan er det stadig for en branche i forandring.

Det og meget mere kan du læse i SIF IN BUSINESS' sensommerudgave 2019.

God læselyst.

Kent Madsen
adm. direktør
Silkeborg IF Invest A/S

INDHOLD/ARTIKLER

LANDSHOLDS-SUCCES
13 SIF-talenter
på u-landshold 4

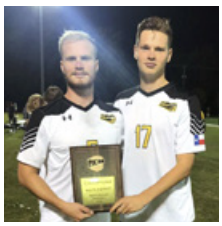
DER FLYDER BOLDE I BLODET
Stort interview med
Kent Nielsen 8

BILERNE HAR ALTID STÅET BAG SIF
Bilbranche i forandring
i Silkeborg 12

GLÆD DIG TIL STORE OPLEVELSER
Overblik over kampene
på JYSK park 18

SILKEBORGS ZLATAN
Interview med
Shkodran Maholli 20

SANGE OM SIF
Ny tilhængersang og
andre sang-historier 24



FODBOLDEN FØRTE HAM TIL USA
Tidligere fodboldtalent
i SIF er prof i Texas 28

KOLOFON

SIF IN BUSINESS · **UDGIVER:** SILKEBORG IF A/S · **OPLAG:** 11.000
ANSVARSHAVENDE: KENT MADSEN
JOURNALISTISK PRODUKTION: NIELS FRYDENLUND OG ANDERS FROST
FORSIDEFOTO: MORTEN KJÆR
FOTOS: JUUL FOTOGRAFI, MORTEN KJÆR, ULLA MYRHØJ, PER KJÆRBYE
LAYOUT OG TRYK: SKABERTRANG, WWW.SKABERTRANG.DK
DISTRIBUTION: MIDTJYLLANDS AVIS

HOVEDSPONSOR

MASCOT® WORKWEAR

KORT NYT

Blåt **TALENT-STEMPEL** til SIF

I nyt DBU-system indenfor talentudvikling er SIF nummer 6 i Danmark. I 2019 har 13 SIF-talenter været udtaget til de danske ungdoms-landshold.

Frederik Alves blev udtaget til det nye U21-landshold, der spiller kvalifikation om at komme til EM i Ungarn og Slovenien. Foto: Morten Kjær.

SIF har gennem de seneste år bevist sin evne til at udvikle talenter til dansk fodbold. De to lysende eksempler er naturligvis Robert Skov og Kasper Dolberg, der har nået det danske A-landshold og spiller i henholdsvis Bundesligaen og den hollandske Æresdivision.
Nu har klubben også fået DBU's blåstempling. Et nyt - mere gennemskueligt og detaljeret - rangerings-system gør Silkeborg IF til landets 6. bedste talentudviklingsklub. Top 5 hedder FC København, FC Nordsjælland, Brøndby, FC Midtjylland og OB i nævnte rækkefølge.
SIF's tre bedste ungdomselite-hold, U19, U17 og U15, er alle med i den landsdækkende liga, og U14 og U13 spiller også på det højeste niveau.

I 2019 har SIF haft 13 spillere udtaget til de danske ungdomslandshold:

U20/U21-landsholdet:
Jeppe Okkels, Oscar Hedvall, Frederik Alves, Mads Emil Madsen

U19-landsholdet:
Pelle Mattsson, Sebastian Jørgensen

U17/U18-landsholdet:
Niclas Holm Pedersen, Frederik Carstensen, Oscar Fuglsang

U16-landsholdet:
Jonathan Pank, Asbjørn Bøndergaard, Eskild Dall, Lasse Kaihøj.

NYE ANSIGTER i SIF

SIF har tilknyttet syv nye spillere til truppen hen over sommeren.

Milan Massop Hollandsk forsvarsspiller kommet til fra Waasland Beveren i Belgien.

Emil Holten Angriber hentet i Nykøbing FC.

Mads Kaalund Midtbanespiller med fortid i Nykøbing FC.

Nicolai Vallys Midtbanekant, der kommer fra FC Roskilde.

Filip Lesniak Slovakisk midtbanemand på leje fra AaB.

Mathias Hebo Rasmussen Midtbanespiller på lejeaftale fra Vejle Boldklub.

Magnus Dalsgaard Målmand hentet i SIF's talent-afdeling.

Rafael Romo Venezuelansk landsholdsmålmand hentet i APOEL Nicosia.

SIDDER DU I EN BESTYRELSE?

ADMINCONTROL BESTYRELSESPORTAL

PAPIRLØST. SIKKERT. NEMT AT BRUGE.

WWW.ADMINCONTROL.COM
+45 70 26 90 79

admincontrol

SIF-direktør slår fast: ORDEN I ØKONOMIEN har FØRSTE-PRIORITET

Silkeborg IF har i sommerens transfervindue tjent millioner på videresalgene af Robert Skov og Kasper Dolberg. Det får dog ikke klubben til at gå på kompromis med målet om balance i fodboldøkonomien.

- Vi vil have orden i penalhuset, selv om det for mange SIF-tilhængere kan virke som en kedelig tilgang.
Sådan siger SIF's administrerende direktør, Kent Madsen. Det sker på baggrund af et halvårs-resultat i Silkeborg IF Invest-koncernen på minus 5,7 mio. kr. før skat. Fodbolden isoleret set udløste et underskud på 10,7 mio. kr. i halvåret.
- Tallene viser jo, hvad det koster at spille en sæson i den næstbedste række. Fodbold-underskuddet var nogenlunde det samme i sidste halvår af 2018, så regningen på ét års fodbolddrift i næstbedste række er på omkring 20 mio. kr. Netto-underskuddet i fodbold havde vel været 10 mio. kr., hvis ikke vi var rykket ud i maj 2018, siger adm. direktør Kent Madsen.
Når Silkeborg IF Invest alligevel kan forudsige et millionoverskud for 2019-regnskabet som helhed, hænger det sammen med ekstraordinære indtægter i sommerens transfervindue. De kommer fra først Robert Skovs skifte fra FC København til tyske Hoffenheim, siden Kasper Dolbergs transfer fra Ajax til Nice. I forbindelse med salget af begge spillere sikrede SIF sig en andel af et videresalg fra henholdsvis FC København og Ajax Amsterdam. Det har betydet en samlet opjustering af forventningerne til årets resultat fra niveauet -5 til +5 mio. kr. til 15 til 20 mio. kr.
Kent Madsen glæder sig over de ekstraordinære indtægter fra Skov og Dolberg, der viser at klubbens satsning på udvikling af egne talenter betaler sig, og han ser også med tilfredshed på, at SIF er tilbage i 3F Superligaen, hvor især tv-indtægterne er højere. Men han understreger samtidig, at bestyrelse og ledelse ikke går på kompromis med visions-målet om at opnå gennemsnitlig balance i fodbold-økonomien hen over de næste fire år. Og at transfer-indtægter er nødvendige for at nå det.

SIF er tilbage i 3F Superligaen efter en sæson på næstbedste niveau. Sæsonen i NordicBet Ligaen har været dyr, hvilket afspejles i halvårsregnskabet. Foto: Morten Kjær.

- Jeg vil godt understrege, at vi, så længe vi har den nuværende ejerstruktur, fastholder en målsætning om økonomisk fodbold-balance hen over perioden 2018-22, siger Kent Madsen.
- Med de gode transferindtægter i '18 kom vi lidt foran (salgene af Jens Martin Gammelby, Robert Skov, Sammy Skytte og Vladimir Rodic – red.), og vi holder kadencen med sommerens videresalg af Dolberg og Skov. Men det er en hårfin balance, som det fremgår af halvårs-regnskabet.
- Det er en stor udfordring på den baggrund at blive en stabil superliga-klub, og det er også derfor, at vi søger en stærkere ejerstruktur. Der er dog ikke nyt fra den front og ingen aktuelle forhandlinger, slår SIF-direktøren fast.

Nøgletal for Silkeborg IF Invest-koncernen	1. halvår 2019	1. halvår 2018
Halvårets resultat (før skat)	- 5,7 mio. kr.	22,6 mio. kr.
Halvårets omsætning	48,7 mio. kr.	65,2 mio. kr.
Egenkapital	184,5 mio. kr.	195,8 mio. kr.

poul munk
SILKEBORG

_ dit lokale bilhus

KOM FORBI NØRREVÆNGET 9-23 TIL EN BILSNAK

CITROËN PEUGEOT HONDA

- 4 nyvognsmærker
- Brugtvognsforhandling
- Erhvervscenter

FIND OS OGSÅ PÅ FACEBOOK

Åbningstider: Mandag - fredag: 9 - 17.30 Lørdag og søndag: 10 - 16

Poul Munk | Nørrevænget 9-23 | 8600 Silkeborg | T: 86 82 27 00 I munk@poul-munk.dk | www.poul-munk.dk

DER FLYDER FODBOLDE I HANS BLOD

Kent Nielsen er den træner i Danmark, der har stået i spidsen for et hold i Superligaen flest gange. Fodbolden blev hans skæbne – og det trives han med. I de næste tre år står han i spidsen for Silkeborg IF.

Han er en af de mest markante personligheder i dansk fodbold. Et tjek af hans cv bekræfter det. EM-helt fra 1992, danske mesterskaber med Brøndby, en anstændig karriere i engelsk fodbold og næsten-mester med Aston Villa. Og Danmarks mest erfarne superligatræner med over 430 kampe samlet i AGF, AC Horsens, Brøndby, AaB, OB og nu Silkeborg IF.
Præstationerne taler for sig selv, og det er da også på fodboldbanen, man skal finde ind til hans personlighed. Udenfor kridtstregerne er det ikke ham, man skal hente overskrifterne hos. Han hader bombastiske sort-hvide fodbold-holdninger og insisterer på at få nuancerne med, når han bliver spurgt i pressen.
- Du kan vinde i fodbold uden at spille godt, og du kan tabe, selv om du har gjort det fremragende. Tingene er ikke sort-hvide i fodbold, er et af de svar, han insisterer på at give, når euforien omkring ham breder sig efter en sejrsrække, eller katastrofe-stemningen piskes op ovenpå en nederlags-stime. Måske derfor er han ikke mediernes yndlings-karakter, når der skal leveres holdninger og meninger. For ham er fodbold ikke det, der foregår i medierne. Han accepterer behovet for holdninger og meninger, også de skarpe. Men han deltager ikke.

Fodbold foregår mellem hjørneflagene

- Fodbold er for mig det, der sker inde mellem de fire hjørneflag. Til træning og kamp. Det nyder jeg. Jeg brænder for at flytte tingene derinde, jeg nyder samarbejdet med spillerne og se at tingene udvikler sig. Kan jeg være med til at rykke et hold og nogle spillere fra A til B, ligger der en enorm tilfredsstillelse i det. Og så kan jeg godt lide, når vi alle sammen er på banen: Nu er vi her, og vi har en meget klart defineret opgave, der hedder at vi skal blive bedre sammen, siger Kent Nielsen.
Kent Nielsen fik fodbold i dåbsgave. Han var dreng i 60'ernes Brønshøj, og hans far, Erik Nielsen, var i mange år indehaver af klubrekorden for Brønshøj Boldklub (328 kampe), som han opnåede fra 1956 til 1969. Det var dengang fodboldspillere trænede fire gange om ugen på topplan og havde et almindeligt arbejde. Kent Nielsens far var værktøjsmager.
Omkring fodbolden var der et familiært miljø. Når der var kampe på Brønshøj Stadion eller udekampe i Københavns-området, var spillernes familier med, og når der var træning i hverdagene, var Kent og hans et år yngre lillebror Tommy med og rendte efter de bolde, der blev sparket ud af banen.

Forstads Danmark

Det var i dette miljø, Kent Nielsen voksede op. 60'ernes og 70'ernes forstads-Danmark. I et boligkvarter i Brønshøj, hvor drengene spillede fodbold i gården eller på gaden efter skoletid og igen efter aftensmad indtil det blev mørkt. Så selvfølgelig blev fodbold hans skæbne. Som fem-årig begyndte han selv at spille i Brønshøj Boldklub, og det ungdomshold, han spillede på, voksede op til at blive et af de bedste i Københavns-området. Bl.a. var en anden af heltene fra EM i 1992, Kim Christofte, en af Nielsens holdkammerater i ungdomsårene i Brønshøj.
Kent Nielsen var god til spillet. Godt nok var han en af de yngste i årgang 61, født i december. Men hårdheden havde han med sig fra gårdene og gaderne, når de store var med, og teknikken lå i generne. Som 17-årig fik han debut på Brønshøjs førstehold, der lå i 3. division, og han var med til at rykke op gennem divisions-systemet og placere forstadsklubben i den bedste række, 1. division. Han kom ind omkring ungdomslandsholdet og han fik sin debut på det danske lands- »

Kent Nielsen har bragt Danmark foran 1-0 mod Rumænien på hovedstød i en VM-kvalifikationskamp i Idrætsparken i 1989. Foto: Per Kjærbye.

KENT NIELSEN – KORT FORTALT ...

- Født 28. december 1961 på Frederiksberg

Karriere som spiller:
- 1980-86: Brønshøj Boldklub (230 kampe, 34 mål)
- 1987-89: Brøndby IF (90 kampe, 7 mål)
- 1989-01: Aston Villa FC (79 kampe, 4 mål)
- 1992-94: AGF (62 kampe, 7 mål)

Landsholdet:
- 1983-1992: Danmark (54 kampe, 3 mål)

Triumfer som spiller:
- Europamester med Danmark
- To danske mesterskaber med Brøndby (1987 og '88)
- Andenplads i Premier League med Aston Villa (1989/90)

Karriere som træner:
- 1997-2002: Grenå IF
- 2000: AGF (sammen med Lars Lundkvist)
- 2001-09: AC Horsens
- 2009-10: Brøndby
- 2010-15: AaB
- 2015-18: OB
- 2019- : Silkeborg IF

Triumfer som træner:
- Dansk mesterskab med AaB (2013/14)
- Pokalvinder med AaB (2013/14)
- Årets træner 2 gange (2006 og 2014)

Allerede som 17-årig debuterede Kent Nielsen for Brønshøj og var med til at føre klubben i 1. division. Her er han (til venstre) i en kamp mod Frem og den senere landsholdskammerat Kim Vilfort. Foto: Per Kjærbye

» hold i 1983, mens han stadig spillede i Brønshøj.

Drømte om biologi

Penge var der ikke i fodbold, allerhøjest lidt lommepenge, så den unge Nielsen havde en drøm om at blive biolog. Han tog en HF-eksamen, men havde ikke mod på langvarige studier derefter, så han blev industrilaborant. Det lugtede lidt af biologi, for det gav mulighed for at blive miljøtekniker. Han nåede at arbejde nogle år på Statens Planteavlscenter inden han som etableret landsholdsspiller skiftede til Brøndby og fodbold på fuld tid i 1987.

Resten er historie, som man siger. To mesterskaber med Brøndby, to et halvt år i Aston Villa i toppen af Premier League, 54 landskampe for Danmark og Europamester i 1992, hvor finalen også blev hans sidste landskamp inden han sluttede karrieren med et par sæsoner i AGF.

Og så stod han dér. Hvad skal der nu ske?

- Det blev lidt brat i AGF. Så jeg tog væk fra det hele i en periode for at tænke over, hvad jeg nu skulle lave. Der gik vel et års tid, og en dag ringede min gode ven fra AGF, Lars Lundkvist. Han ville høre om jeg havde lyst til at blive hjælpetræner på Hessel Gods Fodboldkostskole ved Grenå, fortæller Kent Nielsen. Det sagde han ja til. Muligheden for at blive træner var med i hans overvejelser, men dengang var der ikke så mange trænerjobs på fuld tid, så det var ikke en del af karriereplanen.

- Men jeg havde det jo godt i fodboldmiljøet.

Fodbolden fortsatte med at være hans skæbne. Arbejdet med de unge talenter på Hessel Gods blev suppleret med trænerjob i serie 3-klubben Grenå IF, som han i løbet af fire sæsoner løftede op i Jyllandsserien. Sammen med Lars Lundkvist blev han redningsmand i AGF i foråret 2000 inden Ove Christensen skulle overtage. I løbet af 11 kampe lykkedes det Lundkvist og Nielsen at styre den århusianske traditionsklub fri af nedrykning.

- Det var egentlig ikke så svært. Vi kendte jo begge klubben og havde også erfaringen. Og så var det en klart defineret mission, siger han.

Det blev indledningen til en trænerkarriere, der her i foråret har gjort ham til den mest rutinerede superliga-træner nogensinde. Han har slået den hidtidige rekord på 431 kampe i spidsen for et superligahold. Den gamle rekord var tidligere SIF-spiller og –træner, Troels Bech, indehaver af. Kent Nielsens rekord er fordelt på de seks klubber AGF, AC Horsens, Brøndby, AaB, OB og nu Silkeborg IF.

Verden er blevet mere sort/hvid

Næsten 20 år som toptræner i Danmark er bemærkelsesværdig. Og så lang tid, at nogle kalder ham gammeldags. Måske på grund af den gamle Nokia, han indtil for nylig insisterede på at bruge som primært kommunikationsmiddel, måske på grund af hans forkærlighed for sorte støvler. Men for ham handler det om noget andet.

- Den største udvikling i fodbold er ikke den, der er foregået inde mellem hjørneflagene. Jeg gør stadig oprør, når folk ser fodbold som underholdning. Underholdningen er det, vi som aktører bringer ind. Fodbolden. Men det er en udfordring. De sociale medier

udfordrer os, og spillerne skal gøre sig umage for at holde fokus. Det er blevet nemmere at miste den fokus i dag. Verden er blevet mere sort-hvid, og man kan nærmest tillade sig at sige hvad som helst til hvem som helst, når det foregår på nettet, siger Kent Nielsen.

Pengenes størrelse og agenternes ageren på markedet er andre faktorer, der forstyrre fokus på det, det egentlig handler om for Kent Nielsen: At gøre spillerne bedre til deres metier.

Og så er vi tilbage ved de sorte støvler og den gamle Nokia.

- Jeg tror på indhold frem for form. I stedet for de mest moderigtige støvler bør spillerne vælge den, der er bedst at spille i. Og når jeg indtil for nylig ikke havde en smartphone, handler det også om fokus. Jeg ville da også blive påvirket, hvis jeg gik og tjekkede den hele tiden. Og det er det, jeg mener: Når vi er her sammen, så er vi her for at blive bedre, individuelt og som hold. Det tror jeg ikke, at vi bliver ved at gå og kigge ned i hver sin smartphone.

Opgaven i de næste tre år er at flytte SIF op i Superligaens midtergruppe. Det tror Kent Nielsen på er en realistisk opgave, men også at klubben kommer "til at stå på tæerne" for at nå det.

- Jeg kan godt lide, når vi alle sammen er på banen: Nu er vi her, og vi har en meget klart defineret opgave, der hedder at vi skal blive bedre sammen. Foto: Ulla Myrhøj.

- Superligaen er en af de mest jævnbyrdige ligaer i Europa. Samtidig er der en høj nedryknings-risiko, i år er det 3 ud af 14, og i de følgende år 2 ud af 12. Så samtidig med stor jævnbyrdighed er der også stor udskiftning. Opgaven kan lykkes, men der vil komme op- og nedture undervejs, siger han.

Netop den mulighed for udvikling er det, han som træner brænder for.

- SIF har potentiale med sit stærke akademi, der har udviklet store talenter til eget førstehold og til større steder. Her er der mulighed for at flytte noget, slår Kent Nielsen fast.

KENT NIELSENS TANKER OM ...

Største fodboldmæssige oplevelser:
Den er svær. Når man er i tingene, så er det jo dér, det er størst – om det er oprykningerne med Brønshøj, mesterskaberne med Brøndby, EM-triumfen eller The Double i AaB. Det er svært at gradbøje, men i det store perspektiv er det naturligvis Europamesterskabet i 1992.

Brønshøj:
Min hjerteklub

Aston Villa:
Den periode i min aktive karriere med de største ugentlige oplevelser.

Mesterskaberne:
I Brøndby var jeg en del af et meget stærkt hold. The Double i AaB husker jeg for en fantastisk uge. Mester i næstsidste spillerunde om søndagen, torsdag pokalfinale og 4-2 sejr over FC København og The Double-fest i Aalborg mod AGF i sidste spillerunde på et fyldt stadion i Aalborg. Og så husker jeg også andenpladsen med Aston Villa i 1989. Vi førte ligaen seks runder før sæsonafslutningen, men blev overhalet af Liverpool. Ærgrelsen var stor, men i dag kan jeg godt se, at det var en præstation. Liverpool har ikke vundet mesterskabet siden.

Nutidens fodboldungdom:
Fodboldfagligt dygtige, udfordret på robusthed.

- SIF har potentiale med sit stærke akademi, der har udviklet store talenter til eget førstehold og til større steder. Her er der mulighed for at flytte noget. Foto: Morten Kjær.

BILERNE står bag fodbolden i **SILKEBORG**

I årtier har Silkeborg været kendt som bilernes by. Byen var præget af bilforhandlere på hvert gadehjørne. I dag er bilhusene færre og større, men Silkeborg er stadig bilernes by. Og bilerne står stadig bag fodbolden i Silkeborg IF.

FOTO: THOMAS JUUL, JUUL FOTOGRAFI

Lige så længe, der har været spillet professionel fodbold i Silkeborg, har en bred vifte af bilforhandlere stået bag som sponsorer.
Sådan var det i 80'erne og sådan er det i dag. Ved indgangen til denne sæson, hvor SIF er tilbage på højeste niveau, står 9 bilforhandlere bag klubben med et sponsorat. Begrundelserne er flere, men en af de vigtigste handler om at være med til at gøre Silkeborg synlig. Silkeborg har i snart fem årtier været kendt som bilernes by. Og sådan skal det fortsat være. Fodbold er et af midlerne til at fortælle den historie.
Det er der brug for i en tid, hvor branchen står overfor store strukturelle forandringer. Flere mærker samles i færre bilhuse. De lokale eksempler er VIA Bilers overtagelse af Per B., så bilhuset i Silkeborg i dag forhandler fire nyvogns-brands (Toyota, Ford, Mazda, Suzuki), Poul Munk (Peugeot, Citroën, Honda og Opel) og Globus Biler (Hyundai

BILERNE I SILKEBORG STÅR BAG BYENS FODBOLDKLUB FORDI...

Bilernes Hus
Vi har brug for synlighed i vores nærområde, og derfor støtter vi både bredde og elite indenfor sport. (Bjerringbro-Silkeborg, Silkeborg IF, HA 85, Silkeborg Ry Golfklub og samarbejde med Racingdenmark). Siden vi lagde vores strategi om med større fokus på Silkeborg og omegn, har vi øget vores salg lokalt fra 18 til 32-33 procent. Eksponering betyder meget for os, og vi er derfor afhængige af tv-dækningen, som er væsentligt større i Superligaen. Derfor giver det mening for os at være med i SIF i denne sæson, bl.a. med et 3D banner ved siden af målene. Og så vil vi jo gerne hjælpe med at gøre Silkeborg synlig.
Ivan Dyrlund, eftermarkedschef i Bilernes Hus, sponsor i SIF i skiftende perioder, senest i 2018 og igen fra 1. juli 2019.

Sand Jensen Automobiler
Vi sponserer byens førende fodboldhold med stolthed. For os er det ikke afgørende med gode resultater, selvom det naturligvis foretrækkes. Det er mere sammenholdet og at Silkeborg også er repræsenteret i 3F Superligaen. Vi er i en aktiv by, hvor der er utrolig mange gode arrangementer, events og happenings hen over året og det er vigtigt at erhvervslivet og indbyggerne bakker op. Det er med til, at jeg er stolt over at være silkeborgenser.
René Sand Jensen, salgsdirektør, der selv spillede fodbold i SIF i 80'erne. Det begyndte med køb af lodsedler. Siden 1995 har Sand Jensen haft firma-sponsorat i klubben og blev hædret med 20 års nål i 2014.

Globus Biler
Vi er i SIF med hjertet. Min kone og jeg nyder at komme i loungen til kampene og møde mennesker, vi kender og snakke både fritid og forretning. Selvfølgelig er der også forretning i det. Det er et godt netværk at være med i, og så er vi med til at bakke op om den lokale elitesport, som er vigtig for byen og den opmærksomhed, vi ad den vej kan skabe landsdækkende.
Henrik Thomsen, indehaver af Globus Biler, der helt tilbage i 1987 trådte ind i SIF's sponsorkreds for første gang og siden har været med med enkelte pauser.

og Mitsubishi) samtidig med at man i Bilernes Hus finder Nissan, Kia, Skoda og Volkswagen.

Kravene fra kunder og importører er blevet større

Nyvogns-forhandlerne vil i fremtiden også stå for salg af et stigende antal brugte biler.
- Går du bare 10-12 år tilbage var det ét mærke, én forhandler. Men kravene fra både kunder og importører er blevet meget større. Derfor skal vi hele tiden være på mærkerne, siger eftermarkedschef i Bilernes Hus, Ivan Dyrlund.
- I dag forventer kunderne, at de kan finde alt på nettet. Og det skal være nemt. Er vi ikke med på digitaliseringen, taber vi terræn. Vi oplever også, at det kan være svært at levere nye biler. Vi har fire mærker, men alligevel kan vi ikke altid følge med efterspørgslen. Det er hårdt ved forretningen, og derfor satser vi også målrettet på salg af nyere brugte biler, fortsætter Ivan Dyrlund.
VIA Biler, der er en landsdækkende kæde med 14 forhandlere, ser også volumen som fremtidens trend, og i Silkeborg har filialchef Jesper Pedersen en stærk tro på fremtiden som bilernes by.
- Silkeborg står stærkt. Byen ligger geografisk fint, og der er let adgang fra både Århus og Herning. Og branchen lokalt har oppet sig i de seneste år. Jeg synes, det er fedt, at Silkeborg som bilby er med på tendenserne for fremtiden. Og så er tilgængeligheden stor med lange åbningstider i bilhusene – også i weekenden, siger han.
- Vi vil se færre forhandlere. Ikke nødvendigvis færre udsalgssteder, men samme ejer om flere. Fremtiden tilhører bilkoncerner med volumen og med styr på de interne processer, siger VIA-chefen videre.

De store bliver større

Hos Poul Munk A/S er direktør Jesper Elstrøm enig i sine kollegaers betragtninger.
- Bilmærkerne samler sig under ét tag. Vi er selv et eksempel med overtagelse af først Peugeot, siden Opel. De store bilhuse bliver større i bybilledet, for der skal laves mere plads på værkstedet, skabes individuelle showrooms, mere lagerplads og selvfølgelig plads til det stigende antal medarbejdere. Vi går en spændende tid i møde – også selv om det ikke er omkostningsfrit, siger Jesper Elstrøm.
I Bilernes Hus har Per Kristensen, Vulcan, forhandling af VW og Skoda. Han mærker tidens krav til større enheder.
- Importørerne efterspørger store huse med flere bilmærker. I Sønderjylland samarbejder VW-forhandlerne, og i Vestjylland er man også gået sammen. Stadig ser man, at forhandlerne har hver sin forretning, men de samarbejder. Det er helt nødvendigt, for med de store investeringer, nyvogns-forhandlerne står overfor, kan man ikke stå alene, siger Per Kristensen.

Kunderne har ændret adfærd

Sand Jensen Automobiler er en af de forhandlere, der har flest år på bagen »

BILERNE I SILKEBORG STÅR BAG BYENS FODBOLDKLUB FORDI...

Per B Cars
Jeg er fra Silkeborg og har selv spillet i SIF som dreng. Fodbold er en del af byens fundament. Jeg synes, at vi alle har en forpligtelse til at byde ind på det kulturliv, vi har. Om det er Museum Jorn, Hjejlen, håndbold, fodbold eller noget helt femte. Og jeg tror det er selvforstærkende. Jo mere vi passer på de ting vi har og udvikler dem, jo bedre for vores by. Både i forhold til tilflytning og turisme.
Per B. Christensen, CEO i Per B. Cars og med i SIF's sponsorkreds gennem hans tidligere firma PerB siden 1990, da Klub117 blev stiftet. Hædret som 20 års jubilar i 2011.

Vulcan
Netværk og personlige relationer er vigtige faktorer, og så giver det synlighed. Når vi er sponsor for SIF's Company Day i golf (bil for hole-in-one) eller til stede i Eniig Loungen, så møder vi mange af de mennesker, vi også ser i forretningen. Og der er stadig mange spillere og trænere i SIF, der handler bil hos os.
Per Kristensen, direktør i Vulcan, sponsor siden slut-80'erne, hvor Per Kristensen var en del af førsteholds-truppen som målmand. Dengang var det som personlig sponsor for Viggo Jensen.

Poul Munk A/S
Vi er en stolt sponsor af Silkeborgs førende fodboldhold og har været det i mange år. Størstedelen af vores sponsormidler går til lokalsporten, og vi er meget engageret i de aktiviteter, der sker omkring os. Vi er overbeviste om, at de tiltag der skaber sammenhold og liv i bybilledet, er værd at sponsere – og det er også en af hovedgrundene til, at Poul Munk A/S er sponsor for SIF. Ydermere er vi selvfølgelig også med, fordi det øger kendskabet til Poul Munk A/S.
Jesper Elstrøm, direktør i Poul Munk A/S, sponsor i SIF siden 2011.

» i Silkeborg. I år fejrer virksomheden således 50 års jubilæum, og virksomheden har været gennem hele udviklingen fra avis-annoncering til digitalisering og den deraf ændrede adfærd hos kunderne.

- Igennem rigtig mange år var annoncering i Jyllands-Posten gennem Garantiforeningen Bilernes By den traditionelle markedsføring. I dag er det skubbet i baggrunden til fordel for internettet og de sociale medier. Det har ændret kundernes adfærd. En bilhandel foretages ikke længere typisk som en weekend-udflugt til forhandleren, men mere i hverdagene eller online, forklarer salgsdirektør René Sand Jensen.

Øget fokus på leasing

Et andet krav fra forbrugerne er mere frihed og fleksibilitet, når familien skal have nyt køretøj. Derfor ser man de fleste forhandlere med salg af både nye og brugte biler også have leasing på programmet.

- Om få år har vi måske 200-300 leasing-biler i stedet for 100, som niveauet er i dag, siger Ivan Dyrlund fra Bilernes Hus, og hos CC Cars ser direktør Carsten Jensen også tendenserne.

- Vi kan se, at leasing vinder mere og mere ind, og i premium-bil segmentet bliver der stort set ikke solgt biler, uden det er på leasing, siger Carsten Jensen.

Hos Sand Jensen har man også oprettet eget leasingselskab – netop for at imødekomme kundernes ønske om handlefrihed i valg af bil.

- Vi er i stand til at agere hurtigere og mere fleksibelt, og det har været et stort plus for virksomheden. Vi kan hente biler hjem på kundernes bestilling fra bl.a. Tyskland, siger René Sand Jensen.

Unge mennesker vil leje

Det traditionelle produkt indenfor leasing hedder flexleasing. Ejeren afskriver kun på bilens værdi – ikke på afgiften. Køberens behov for kapital er således ikke så stort, som ved konventionelt bilkøb. Samtidig kender man den månedlige ydelse og har samtidig mulighed for at skifte fra cabriolet om sommeren til SUV om vinteren.

- Unge mennesker i dag vil hellere lease fremfor at eje, der er for dyrt. Det er også derfor, man ser lejebolig-markedet i vækst. Som ung familie ved du, hvad du har af faste månedlige udgifter, hvis du lejer. 10-12.000 kr. til et rækkehus og 2-4.000 kr. til en leaset bil, forklarer Per B. Christensen, der har over 30 års erfaring fra det silkeborgensiske bilmarked. Han overtog sin fars forretning i 1987 og omdøbte den til Per B. med forhandling af Mazda og Suzuki og siden Ford. I dag er firmaet solgt til VIA Biler, og Per B. Christensen driver leasing-forretning i firmaet Per B Cars.

Unico A/S er også aktør på leasing-markedet. Firmaet er stiftet af Jeppe Dahl Andersen i 2011 og har i dag også den tidligere medejer af Per B, Kenneth Pedersen, i ejerkredsen.

- Da jeg trådte ud af nyvognsbranchen, så jeg jo, at det marked i fremtiden ville kræve større enheder og samme ejer om flere bilhuse. Importørernes krav ville kun blive større. Jeg tror på, at fremtiden hedder leasing, fordi det giver stor frihed – både i bilvalg og økonomi, siger Kenneth Pedersen, der ud over medejer også er salgsdirektør i Unico A/S.

winther
SPORT & FRITID

Tlf. 8680 6020 | winthergruppen.dk

– når tiden bruges på sund aktivitet

Multibane
Panna Bane
Goal Station
Kunstgræs
Crossfit
Parkour
Padel
Tennis

- **Markedets mest attraktive pris**
- **Meget høj kvalitet**
- **Vedligeholdelsesfri**
- **Fantastisk flexibel**

– du vælger selv indretning og underlag

BILERNE I SILKEBORG STÅR BAG BYENS FODBOLDKLUB FORDI...

CC Cars
Vi mener det er vigtigt for en by som Silkeborg og opland at have en fodboldklub med i den bedste række. Det kræver sponsorater, og det ønsker vi at støtte.
Christian Jensen, indehaver og stifter af CC Cars, sponsor i SIF siden 2013.

Unico
Vi vil gerne være med til at støtte byen, og fodbold giver opmærksomhed og positionerer Silkeborg over hele Danmark. Netværket i sponsor-kredsen er også vigtigt for os. Mange af de mennesker, vi møder i Eniig Loungen på JYSK park, ser vi også i vores forretning.
Kenneth Pedersen, medejer og salgsansvarlig hos Unico, sponsor i SIF siden 2016.

VIA Biler
Vi vil gerne støtte ting, der bringer Silkeborg på landkortet. Som virksomhed har vi efterhånden en størrelse her i byen, der forpligter. Det ansvar tager vi gerne på os. Ud over det er det vigtigt i det daglige at være med til at vise, at Silkeborg er Bilernes By. Aktiveret rigtigt, giver sponsoratet stor værdi.
Jesper Pedersen, filialchef, VIA Biler Silkeborg, sponsor i SIF i fem-årig periode fra 2009-14 og igen fra 1. juli 2019 efter overtagelse af Per B.

Salg af **EL-BILER** vil tordne frem

Efterspørgslen på miljørigtige biler stiger eksplosivt i de kommende år. Branchen er bekymret for, om infrastrukturen kan nå at blive klar.

Spørger man i den silkeborgensiske bilbranche til fremtidens marked, fylder miljørigtige biler en del. Kunderne vil have el eller hybrid, og politisk er der på EU-plan sat ambitiøse mål for antallet af klimarigtige biler på de europæiske veje.
- Havde du spurgt mig for tre år siden, havde jeg sagt, at der ville gå mange år, før el-biler ville slå an. Men når der træder nye EU-regler på området i kraft pr. 1. januar, vil efterspørgslen blive endnu større. Skal Danmark blive klar til det, kræver det politisk handling, siger formanden for Garantiforeningen Bilernes By og ejer og direktør i Globus Biler, Henrik Thomsen.
Henrik Thomsen ser markedet for miljørigtige biler – el, brint og hybrid – stige eksplosivt i de kommende år, og det vil kræve infrastruktur. Først og fremmest ladestandere og et el-net, der kan klare belastningen, når bilerne på villavejene står i rækker for at blive "tanket op" i løbet af natten.
- Det koster 40 mia. kr. at etablere et el-net i Danmark, der vil kunne klare belastningen. Det er ikke ret mange penge i det store billede. Men det kræver beslutninger fra politisk side at få sat det i gang, siger Henrik Thomsen, der i sin egen forretning, Globus Biler, dagligt mærker efterspørgslen.
- Der er ventetid på levering, siger han. Globus Biler har ud over brugtvognsforhandling også ny-forhandling af Mitsubishi og Hyundai, og ifølge Henrik Thomsen har netop Hyundai et af de største produkt-programmer for miljørigtige biler - el, brint, hybrid. Og el-bilerne kan køre 500 kilometer på en opladning og handles på 12 måneders leasing. Det mærker han på efterspørgslen.
- Vi er klar. Men de nærmeste standere for brint står i Vejle og Fredericia, og ved Bilka i Århus finder man to ladestandere til el-biler. Politikerne er nødt til at handle hurtigt, siger direktøren.
Samme bekymring finder man hos kollegaerne.
- Vi skal nok være klar med det, vi skal sørge for i forhold til importørerne og samarbejdspartnerne. Men det bekymrer mig, om infrastrukturen er det, siger således Vulcan-direktør Per Kristensen.
- I Norge er de milevidt foran os. 75 procent af bil-parken er enten el eller hybrid, og de har investeret massivt i infrastrukturen. Alligevel står lyset og blafrer, når alle sætter bilen i laderen hen under aften. Det er nu, vi står på den grønne bølge, men jeg frygter lidt om infrastrukturen når at blive klar i tide, fortsætter han.
- Fremtiden siger el. Det kommer med 180 kilometer i timen, og det kræver omstilling. Også i branchen, siger Ivan Dyrlund, direktør i Bilernes Hus.
Han peger også på, at den miljørigtige bil-bølge udfordrer de store bilhuse.
- Vi bliver presset på værksteds-delen. En mekaniker, der i dag har mellem 3 og 3,5 biler igennem systemet, skal op på 6 el-biler for at nå samme indtjening. I en el-bil skifter man komponenten, når den er i stykker. Der er ikke meget reparation i el, siger Ivan Dyrlund.

Premium Leasing

Tryghedsgaranti og erfaren rådgivning hos PerB Cars

- Mere end 56 års erfaring
- Gennemskuelige priser og aftaler
- Finansiering, leasing og forsikring
- Tryghed, rådgivning og tillid - *hele vejen*

Flexleasing | Splitleasing | Sæsonleasing | Erhverv | Privat

Det handler om fede oplevelser

www.perbcars.dk

PerB CARS™

PerB Cars ApS

Hårup Skovvej 6, Hårup
8600 Silkeborg

Kontakt os

+45 3810 0000
info@perbcars.dk

Glæd dig til **MASSER AF SPÆNDING** på JYSK park

SIF er i denne sæson tilbage i 3F Superligaen. Det betyder masser af sjove kampe mod de bedste hold i Danmark. Her har du et overblik over hjemmekampene i grundspillet.

Silkeborg IF – FC Midtjylland
Tid: Søndag 6. oktober 2019 kl. 18.00
Kampens nerve: Naboopgør på tværs af Hørbylunde Bakke. Luften er tyk af indædt rivalisering mellem de to tilhænger-grupper. Blandt SIF-fansene er Silkeborg IF klubben fra "det ægte Midtjylland."
Største indbyrdes kamp: 26. juli 2009, hvor SIF vandt 4-0 på Mascot Park foran godt 6.000 tilskuere. Rajko Lekic scorede to mål, Martin Ørnskov et enkelt. Troels Bech var træner for et SIF-hold, der sluttede sæsonen på 8. pladsen.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 9 sejre til SIF, 7 uafgjorte, 21 sejre til FC Midtjylland.

FC Midtjylland vandt det seneste opgør mellem de midtjyske naboer, 2-1 i marts 2018. 6. oktober venter et nyt nabodrama på JYSK park.
Foto: Ulla Myrhøj.

Silkeborg IF – Brøndby IF
Tid: Mandag 4. november 2019 kl. 19.00
Kampens nerve: Brøndby har altid været storebror i den indbyrdes kamp, og derfor er det en klub, SIF elsker at slå. Og så er der altid mange mennesker til kampene, hvor udebaneafsnittet er fyldt.
Største indbyrdes kamp: 15. august 1993. SIF vandt 4-2 i et uforglemmeligt opgør i mesterskabs-sæsonen, hvor SIF kom bagud 0-2, men vendte kampen og sejrede 4-2 med Michael Larsen (straffesp.), Allan Reese (2) og Morten Bruun som målscorere.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 16 sejre til SIF, 17 uafgjorte, 38 sejre til Brøndby.

SIF og Brøndby mødtes i sæsonpremieren på Brøndby Stadion. Ronnie Schwartz og Co. har revanche til gode, når Brøndby kommer til JYSK park 3. november.

Silkeborg IF – Esbjerg fB
Tid: Søndag 24. november 2019 kl. 14.00
Kampens nerve: Det svider stadig i SIF-fansene, at det var Esbjerg, der senest sendte klubben fra Søhøjlandet ned i næstbedste række i playoff-kampene i juni 2018.
Største indbyrdes kamp: 22. august 1999. SIF vandt for øjnene af 4.000 tilskuere på Silkeborg Stadion. Målene blev scoret af Henrik "Tømrer" Pedersen (2), Peter Lassen og Jesper Thygesen. Benny Johansen var træner i en sæson, hvor SIF sluttede som nr. 6.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 9 sejre til SIF, 10 uafgjorte, 13 sejre til Esbjerg.

På trods af 2-1 føring og mål af Ronnie Schwartz og Shkodran Maholli måtte SIF nøjes med 2-2 i seneste møde med Esbjerg.
Foto: Ulla Myrhøj.

Silkeborg IF – Randers FC
Tid: Søndag 8. december 2019 kl. 12.00
Kampens nerve: Et klassisk jysk opgør med Randers som toneangivende i det seneste årti.
Største indbyrdes kamp: Samme opgør som seneste, der udviklede sig til et drama. Randers var foran 2-1 ved pausen, men SIF fik på mål af Robert Skov og Davit Skhirtladze vendt tingene efter pausen.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 5 sejre til SIF, 7 uafgjorte, 10 sejre til Randers FC.

SIF tabte senest 0-2 i Randers. Det var 1. september i år.

Silkeborg IF – AaB
Tid: Weekenden 14.-17. februar 2020
Kampens nerve: En af de klubber, SIF har mødt allerflest gange i Superligaen, 73 i alt.
Største indbyrdes kamp: Mesterskabskampen 12. juni 1994 med 11.674 tilskuere på lægterne. SIF vandt 2-0 på to mål af Heine Fernandez og festede hele natten efter erobringen af mesterskabet.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 23 sejre til SIF, 24 uafgjorte, 26 sejre til AaB.

SIF havde det svært i Aalborg i seneste opgør mod AaB, der vandt 3-1. AaB kommer til JYSK park i forårspremieren i februar.
Foto: Ulla Myrhøj.

Silkeborg IF – FC København
Tid: Weekenden 21. – 24. februar 2020
Kampens nerve: Kan SIF drille Bendtner og Skandinaviens førende klub?
Største indbyrdes kamp: 17. oktober 2004 kom FCK til Silkeborg som vinder af The Double – mesterskab og pokal – sæsonen forinden. SIF var lige rykket op. Alligevel vandt Viggo Jensens mandskab 4-1 på mål af Iddi Alkhag (2), Henrik Schnedler og Peter Degn.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 12 sejre til SIF, 22 uafgjorte, 30 sejre til FC København.

Robert Skov var tilbage på sin gamle hjemmebane, da SIF senest mødte FCK i Superligaen på JYSK park.
Foto: Ulla Myrhøj.

Silkeborg IF – AGF
Tid: Weekenden 6.-9. marts 2020
Kampens nerve: SIF elsker at slå storebror fra Aarhus, og AGF har ofte haft det svært mod SIF.
Største indbyrdes kamp: Åbningskampen på JYSK park med 9.411 tilskuere 31. juli 2017. Gustaf Nilsson bragte SIF i front, Morten "Duncan" Rasmussen udlignede og Marc Rochester Sørensen blev matchvinder med sit 2-1 mål efter godt en time.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 32 sejre til SIF, 16 uafgjorte og 17 sejre til AGF.

Åbningskampen på JYSK park 31. juli 2017 blev en uforglemmelig eftermiddag. SIF-sejr på 2-1 og et udsolgt stadion.
Foto: Ulla Myrhøj.

Silkeborg IF – FC Nordsjælland
Tid: Weekenden 13.-16. marts 2020
Kampens nerve: Superligaens to kunstgræsklubber mødes i kampen om El Plastico – en rød plastic-pokal.
Største indbyrdes kamp: SIF's sejre over FCN er sjældne. Seneste SIF-gevinst ligger tilbage i 2010. 7. november vandt Troels Bechs mandskab på Mascot Park på et sidste-minuts-mål af Henrik "Tømrer" Pedersen.
Indbyrdes kampe i Superligaen: 7 sejre til SIF, 7 uafgjorte, 18 sejre til FC Nordsjælland.

Mads Kaalund bragte SIF på 2-0 før pausen i seneste møde mod FC Nordsjælland. Men Farum-klubben fik udlignet i 2. halvleg.
Foto: Ulla Myrhøj.

MUSICAL SILKEBORG

The Sound of Music

Music by Richard Rodgers & Oscar Hammerstein II

19. OKTOBER - 3. NOVEMBER 2019

Billetsalg på jmts.dk

Musical sponsor:

Sparinvest

JYSK MUSIKTEATER SILKEBORG

THE SOUND OF MUSIC / Music by RICHARD RODGERS / Lyrics by OSCAR HAMMERSTEIN II / Book by HOWARD LINDSAY and RUSSEL CROUSE / Suggested by "The Trapp Family Singers" by Maria Augusta Trapp / An amateur production by arrangement with R&H Theatricals Europe

SILKEBORGS ZLATAN

FOTO: MORTEN KJÆR

Han var centimeter fra at være en færdig mand i SIF. Nu ligner han en vigtig hjørnesten i det fundament, som gerne skulle være med til at holde Silkeborg IF i Superligaen. Historien om Shkodran Maholli er på mange måder historien om moderne fodbold.

Det er nærmest blasfemi. En vanhelligelse af et idol, som har været et forbillede for en hel generation af unge svenske indvandrerbørn. Alligevel kan jeg ikke undgå at bringe hans navn op.
- Zlatan.
Der skal ikke mere til, før smilet på Shkodran Mahollis læber breder sig helt ud.
- Han har altid været mit store idol. Han er en fucking konge, udbryder SIF's svenske angriber, som ligesom Zlatan Ibrahimovic har sine rødder i det gamle Jugoslavien.

Der stopper sammenligningen så også.
- Der findes ingen ligesom Zlatan, konstaterer angriberen med et lille smil.
Linket mellem Zlatan og Shkodran kom ellers i form af SIF-manager Peter Sørensen, som hentede Maholli til klubben i sommeren 2018. Sørensen havde spillet med Zlatan i sine Malmødage tilbage i starten af dette årtusinde.

En "helvedes sæson"

Shkodran Maholli nåede kun at have Peter Sørensen som cheftræner i tre kampe. Michael Hansen tog over, og kort efter kom Ronnie Schwartz til byen. En kombination som endte med at være lykkelig for Silkeborg IF. For Shkodran Maholli derimod, så var det starten på en sæson, som han uden tøven kalder for et "rent helvede".
For at forstå svenskerens frustrationer omkring manglende spilletid, skal vi længere tilbage i karrieren.
Som ung lovende spiller i Halmstads BK måtte angriberen igennem et meget langvarigt skadesforløb. En skade i lysken blev ved med at drille igennem en periode på seks år.
- Jeg havde hele tiden problemer med skaden. Var ude i et halvt år, kom tilbage og så ude i tre-fire måneder igen. Sådan stod det på i rigtig lang tid, fortæller Maholli.
Da lyskeproblemerne endelig var historie, kom angriberen igen galt afsted.
- Jeg rev mit korsbånd over, og var ude i 18-19 måneder. Jeg var helt nede.

> Jeg var helt nede. Jeg ringede til min mor og begyndte at græde. Jeg havde tilbragt mere tid i fitnessrummet end på banen i de sidste syv-otte år.

Jeg ringede til min mor og begyndte at græde. Jeg havde tilbragt mere tid i fitnessrummet end på banen i de sidste syv-otte år. Heldigvis fik jeg en fysioterapeut, som fik gang i mig igen. Han reddede min karriere, fortæller Skhodran Maholli, som i 2015 gjorde comeback for Halmstads BK i Allsvenskan.

En karriere tager fart

På det tidspunkt havde Shkodran Maholli blot spillet syv seniorkampe i en alder af 22 år. Han valgte året efter at tage et skridt ned, og spillede i den næstbedste svenske række for at få spilletid. Han endte som topscorer i rækken med 15 mål.

Siden er turen gået tilbage til Allsvenskan igen, hvor Maholli havde fin succes i IK Sirius, som han med seks mål var med til at redde fra en truende nedrykning.

På bænken i 1. division - fast starter i Superligaen

Syv kampe inde i sæson to for Silkeborg IF, er SIF allerede nu den klub, som Skhodran Maholli har repræsenteret flest gange på seniorplan. 25 kampe nåede Maholli i NordicBet Ligaen for SIF. En statistik som dog dækker over det faktum, at svenskeren kun startede inde i én kamp, efter tilgangen af Ronnie Schwartz.

- Jeg vil ikke lyve. Jeg var meget tæt på at få ophævet min kontrakt. Det var virkelig hårdt mentalt at komme til træning hver gang og vide, at jeg ikke ville komme til at spille. Men holdet spillede godt, og Ronnie scorede mange mål, så på den måde kunne jeg ikke klage over det. Jeg synes dog, at jeg skulle have spillet noget mere, fortæller Maholli, som så sin chance for at bevise sig selv, da Kent Nielsen trådte ind af døren.

- Jeg gjorde alt hvad jeg kunne, for at gøre et så godt indtryk som muligt. Og med den start, som jeg har fået på den her sæson, så er jeg rigtig glad »

SHKODRAN MAHOLLI – KORT FORTALT ...

Født 10. april 1997, Hyltebruk, Sverige.
Højde: 187 cm.
Tidligere klubber: Hyltebruks IF, Halmstads BK, Atvidaberg, BK Hácken, Sirius
To U19-landskampe for Sverige

> Jeg vil ikke lyve. Jeg var meget tæt på at få ophævet min kontrakt. Det var virkelig hårdt mentalt at komme til træning hver gang og vide, at jeg ikke ville komme til at spille.

» for, at jeg valgte at blive, fortæller Maholli, som samtidig ærgrer sig over, at holdet ikke har fået de point ud af kampene, som spillet ellers til tider har givet håb om.

Stadig udviklingspotentiale

For de fleste professionelle fodboldspillere er 26 år en alder, hvor præstationerne meget gerne snart skulle toppe. I Shkodran Mahollis tilfælde er karrieren først rigtig kommet i gang.
- Jeg føler stadig, at jeg har mulighed for at udvikle mig en masse. Min fysiske tilstand er blevet meget bedre, og jeg har store forventninger til fremtiden, fortæller Maholli, som dog hen ad vejen har måttet justere lidt på drømmene.
- Hvis du havde spurgt mig for seks år siden, var min drøm at blive den næste Zlatan. Nu er min drøm at kunne blive god nok, så jeg kan sørge for, at min mor og far ikke skal arbejde mere, og de kan gå tidligt på pension, lyder det fra Silkeborg IF-angriberen.
Få dage senere bankede han SIF på 2-1 på Blue Water Arena i Esbjerg med det, der nemt kan gå hen og blive sæsonens mål. Med venstrebenet sendte han bolden op i målhjørnet fra 20 meters afstand. Næsten "Zlatansk".

SHKODRANS MÅL:

Mål nr. 1, 22. august 2018: I sin kamp nummer fem for SIF fik Maholli hul på målbylden. Han sendte Silkeborg foran i hjemmekampen mod Viborg, da han udnyttede en ripost med højrefoden.

Mål nr. 2, 26. august 2018: Kampen efter blev Maholli spillet fri foran mål af Magnus Mattsson. Svenskeren havde ingen problemer med at passere Næstved-keeperen. Målet blev scoret med højrefoden.

Mål nr. 3, 28. oktober 2018: Første mål med venstrefoden kom i hjemmekampen mod Hvidovre. Sebastian Jørgensen sendte en bold ind i feltet, hvor Maholli glidende fik sat venstrefoden på.

Mål nr. 4 & 5, 7. marts 2019: SIF var i store problemer i udekampen mod FC Roskilde. I det 91. minut scorede Maholli efter klumpspil i feltet. Bare minuttet efter fordoblede han målscoringen, da Svenn Crone med en flot aflevering spillede svenskeren fri i feltet. Fra en spids vinkel udplacerede han Roskilde-keeperen og sendte tre vitale point SIF's vej.

Mål nr. 6, 11. august 2019: På en notorisk svær udebane i Farum var Maholli manden bag SIF's 1-0 mål. FCN-forsvaret fik på forunderlig vis spillet angriberen fri i feltet. Med indersiden fik han på fornem vis drejet bolden over i hjørnet.

Mål nr. 7, 25. august 2019: Det hidtil bedste SIF-mål for Shkodran Maholli. I udekampen mod Esbjerg, var angriberen en smule alene i SIF-offensiven i højre side. Efter en indledende dribling tog han bolden med skråt tilbage i banen. Med venstrefoden bankede Maholli til bolden og kunne se den sejle ind i det fjerne hjørne.

Listen opgjort pr. 2. september 2019.

Hetag®

Tagdækning Nord A/S

Hetag Tagdækning Nord A/S har lagt tagpap på SIF's hjemmebane, JYSK park.

Hetag Tagdækning Nord A/S er din kompetente partner ved Århus og Silkeborg.

Professionalisme og indsigt er nøgleord i vores arbejde.

Alt i tagpap, tagdækning og service:

Hetag Tagdækning Nords team består af i alt 6 funktionærer og ca. 22 tagdækkere, og vi har løbende lærlinge ansat, for at sikre den kommende generation af tagdækkere.

Vi udfører alle slags tagdækningsopgaver samt renovering for både private, entreprenører og større virksomheder. Vi løser opgaver med bl.a. tagpap, tagmembraner, tagkassetter, ovenlys mv. Derudover tilbyder vi også fordelagtige service- og vedligeholdelsesaftaler.

Hos os kan du altid være sikker på god kvalitet og service til tiden – og til den rigtige pris. Vi holder, hvad vi lover og sætter en ære i at være din foretrukne tagdækningsentreprenør.

Kontakt os og hør, hvordan vi kan hjælpe dig med den næste tagdækning.

Kontakt os:

Hetag Tagdækning Nord A/S
Arresøvej 31B - 8240 Risskov
+45 86 17 58 00

Læs mere på: **www.hetagtagdaekning.dk**

Tæt tag gennem tæt samarbejde

Nye toner på JYSK park:

"SAMMEN FOR ALTID"

"Sammen for altid", hedder en ny tilhænger-sang for SIF-fansene. Manden bag den hedder Jeppe Lindegaard, der ud over at være opvokset i Them har tatoveret Silkeborg IF i hjertet.

Det begyndte i slutningen af 80'erne. Med Hans Erfurt og Ingvar Johansen og den slags. Jeppe var fem-seks år, spillede fodbold i Them GF og sammen med fodboldkammeraterne fra Them tog han med de voksne på stadion, når SIF spillede.

I de glade dage op gennem 90'erne blev drengene fra Them teenagere, Morten Bruun blev Jeppes store fodboldmæssige forbillede, og da der blev indført fredagskampe i Superligaen i slutningen af århundredet, var det med bajere på bagagebæreren, at drengene cyklede ind til Silkeborg på naturstien for at komme til bold på stadion i den sydlige del af byen.

- SIF er en del min barndom og min ungdom, en del af min historie. Klubben er tatoveret i hjertet på mig, siger Jeppe, der hedder Lindegaard til efternavn og er manden bag SIF's nye tilhængersang, "Sammen for altid," der blev spillet for første gang i sæsonpremieren på JYSK park kort før kickoff.

I dag er Jeppe Lindegaard bosat i København og lever af at lave lyd-design via sin egen virksomhed, Beatroot Studio. Men SIF er stadig med ham.

Man er fan i medgang og modgang

- Jeg har mange venner fra Jylland her i København, og nogle af dem er begyndt at holde med FCK i stedet for den klub derhjemmefra, de holdt med som børn og unge. Sådan noget forstår jeg ikke. Selvfølgelig er det ikke altid nemt at holde med SIF, men man er fan i medgang og modgang, siger han og henviser til 1. linje i 2. vers af "Sammen for altid": Sejre har vi fejret, smerte har vi lidt.

Jeppe Lindegaard er jævnlig gæst til SIF-kampe og overværede også sæsonpremieren, da Horsens tævede hjerteklubben 3-0 – smerte har vi lidt – men han var også til pokalfinalen i Parken i maj sidste år, og det var faktisk her, idéen til "Sammen for altid" blev født.

- Inden kampen skrålede alle med på Sweet Caroline og Volbeats "For Evigt," og jeg tænkte, "det var alligevel vildt" og dernæst: "Hvorfor er det ikke en af vores egne sange, som fansene synger," fortæller Jeppe Lindegaard.

Oplevelsen satte tankerne i gang. Han ville skrive og komponere en SIF-sang, som er nem at forstå og synge med på. Dogmet blev: Den skal være enkel og let tilgængelig.

Omkvædet blev født i en drøm

Jeppe Lindegaard drømmer ofte i musik, og en morgen han stod op, sad omkvædet dér. Fra en drøm fra natten: Vi er Silkeborg IF, Silkeborg IF, Sammen for altid, Silkeborg IF. Et enkelt refræn, en melodistump der går igen fra indledningen til afslutningen. Tilsat en enkel tekst, der samtidig fortæller en historie om loyalitet, om en klub, man ikke kan slippe igen, når man gennem barndommen og ungdommen er vokset sammen med den: "Sammen for altid."

- Målet er ikke bare, at det bliver en sang, man som SIF-fan synger med på, når den bliver spillet. Jeg håber, at fansene tager den til sig og tager den med sig. Også udenfor JYSK park. Derhjemme, på Målet, til festen. Den skal sprede sig udenfor fodboldmiljøet og bliver allemands eje, når man er fra Silkeborg og holder med SIF, lyder visionen fra Jeppe Lindegaard.

Nystrøget og friseret og kridtet op

Ud over omkvædet består sangen af to vers, hvor Jeppe Lindegaard har taget udgangspunkt i virkeligheden anno 2019. Han har gjort kunstgræsset lidt lækkert: "Kunsttæppet er lagt på JYSK park, Søholt, Nystrøget og friseret og

kridtet op," og han har fået sjælen fra Den Røde Tribune med: "For det ægte Midtjylland vil altid bestå."
Jeppe Lindegaard er oprindeligt guitarist og har givet utallige mini-koncerter hjemme på Café Corner i Them sammen med musikalske kammerater. Han tog sin bachelor på Jysk Musikkonservatorium i Aarhus, men skiftede derefter spor og tog kandidat som audio-designer. Efter endt uddannelse blev han ansat som lydtekniker på TV3 Sport, hvor han var med til at lave lyd til sportskanalens jingler for kommende programmer, og siden 2015 har han været selvstændig med Beatroot Studio, der beskæftiger sig med lyd-design til virksomheder. Bl.a. har Jeppe Lindegaard designet signaturlyden til Nets' dankort-app.

Musikken er kærlighed

Musikken spiller stadig en stor rolle i hans liv, men det er mere af kærlighed, hvilket "Sammen for altid" er et eksempel på. Jeppe Lindegaard har selv stået for sang, instrumentering og redigering af sangen. Eneste hjælp har han fået til kor fra kæresten og nogle tilfældigt besøgende i hans studie, den dag den skulle indspilles.

"Sammen for altid" er lavet på kærlige følelser til hjerteklubben. Nu er den sluppet fri blandt SIF-fansene, klar til at få sit eget liv.
"Sammen for altid" ligger lige nu på Silkeborg IF's Youtube kanal, hvor SIF's videojournalist Anders Frost har tilsat billeder til musikken. Den er også tilgængelig på Spotify, så alle SIF-fans kan få den med på deres playliste.

Jeppe Lindegaard står bag "Sammen for altid," der spilles på JYSK park op til kampstart.

JEPPE LINDEGAARD – KORT FORTALT ...

- Født i 1983
- Opvokset i Them, hvor han gik på Frisholmskolen og spillede fodbold i Them GF
- 10. klasse på Mellerup Efterskole
- Student fra Silkeborg Gymnasium
- Bachelor på Jysk Musikkonservatorium, skiftede derefter til uddannelsen som audio-designer, hvor han har kandidat-grad.
- Blev efter endt uddannelse ansat som lydtekniker på TV3 Sport
- Siden 2015 selvstændig lyddesigner i eget firma, Beatroot Studio.
- Bosat i København
- SIF-fan for evigt

SAMMEN FOR ALTID

Kunsttæppet er lagt på JYSK park, Søholt.
Nystrøget og friseret og kridtet op.
For endelig er det tid til faj'øl og bold.
Med hele byens hjerteklub og fodboldhold.

Vi er Silkeborg IF
Silkeborg IF
Sammen for altid
Silkeborg IF

Sejre har vi fejret, smerte har vi lidt.
Fodbold kan være ondt og urimeligt.
Men side om side vil vi atter gå
For det ægte Midtjylland vil altid bestå.

Vi er Silkeborg IF
Silkeborg IF
Sammen for altid
Silkeborg IF

MORE BLESSINGS står bag SIF's indløbssang

Når SIF går på banen til sine hjemmekampe, sker det til tonerne af en klassiker. Silkeborg-bandet More Blessings har sammen med Simon Kvamm leget med Silkeborg-valsen og det er blevet en helt særlig indløbs-hymne.

"Silkeborg, i regn og slud og blæst,
Silkeborg, i solskin er du bedst..."

De fleste silkeborgensere kender Silkeborg-valsen skrevet af Jørgen Sølvsteen og Hardy Mogensen. Den gamle Silkeborg-klassiker spilles med et nyt udtryk, når SIF går på banen til hjemmekampene på JYSK park.
Det er Silkeborg-musikerne Stefan Kvamm, Jakob Meyland og Anders Ejner Petersen – tilsammen More Blessings – der sammen med Stefan Kvamms bror Simon har stået bag. Sangen har titlen "Vi er Søhøjlandet."

DJ Ötzi stortromme og Eurodance synth

– Vi har smidt valsetakten og harmonikaen ud og i stedet tilsat mere tempo, DJ Ötzi stortromme og Eurodance synth samtidig med at vi har haft respekt for originalen, sagde Stefan Kvamm om "Vi er Søhøjlandet" i forbindelse med introduktionen i sæsonpremieren 2018/19.
Sangen blev spillet allerførste gang til fanfesten på Østerbro Stadion forud for pokalfinalen Kr. Himmelfartsdag 2018.

Andre sange om SIF:

De Røde Flyver igen
En klassisk fan-sang fra forrige århundrede med et fængende omkvæd:

S.I.F. er klubben
holdet i mit hjerte
og de røde – de flyver igen
Silkeborg er byen
Målet hedder sejr
og vi ta'r ikke hjem uden den.

Bag kunstnernavnet The Penthouse Team, der har indspillet den, står bl.a. den tidligere dansktop-sanger Ivan Pedersen. Sangen findes på en cd, hvor man også finder "S.I.F. Det' os der rykker," som stadig bruges som underlægning på klubbens radio-reklamer.

"De røde flyver igen" findes på en cd, der dog ikke forhandles længere.

More Blessings, der står bag indløbs-sangen på JYSK park, består af Stefan Kvamm, Jakob Meyland og Anders Ejner Petersen.

Revision > Regnskab > Skat > Rådgivning

Vores nye flotte hjemmebane...

- og maleren har lige kridtet den op

Vi glæder os til at byde dig velkommen i vores nye lokaler på Stagehøjvej 22.
Her har vi indrettet et moderne revisonshus med tanke for tal og mennesker.

Tal & Tanker er dit hold bestående af 40 stærke spillere og alle har de tallene som fundament for tanker der skaber værdi, vækst og succes for dig.

Kontakt os på tlf. 86 81 10 33 eller se mere på talogtanker.dk

REVISIONSHUSET
TAL & TANKER

Silkeborg:
Stagehøjvej 22
8600 Silkeborg – Tlf: 86 81 10 33

Frederiksberg:
Roskildevej 37A, 3. sal
2000 Frederiksberg – Tlf: 42 40 12 16

Pandrup:
Bredgade 45
9490 Pandrup – Tlf: 72 62 92 10

Medlem af: Morison KSi Independent member
RGD RevisorGruppen Danmark

På Jannik Videbæks hold, Apache Athletics i Tyler, Texas, var der i sidste sæson spillere fra 16 forskellige lande på fire forskellige kontinenter. Den tidligere MIF'er og SIF'er er én blandt 12.000 elever på Tyler Junior College.

FODBOLD I SIF åbnede døren til USA for Jannik

I sommeren 2018 stod Jannik Videbæk med en HHX-eksamen og et bevis for at have gennemført fodbold-uddannelsen på Silkeborg Fodbold College. Det åbnede døren til USA. I dag spiller talentet fra Mariehøj IF og Silkeborg IF fodbold i Texas.

Som de andre drenge på Silkeborg Fodbold College drømte Jannik Videbæk om en karriere som professionel fodboldspiller. Allerhelst i SIF. Men da han for godt et år siden i sommeren 2018 stod på kunstgræsset på JYSK park og blev fotograferet sammen med de seks andre dimittender fra Silkeborg Fodbold College, vidste han godt, at den ultimative drøm ikke ville gå i opfyldelse. Valance Nambishi og Oscar Hedvall var de to udvalgte til SIF's A-trup blandt de syv afgangselever.

- Selvfølgelig havde jeg håbet, men realistisk set var jeg godt klar over, at det ikke ville ske. Det sidste år på fodboldcollege havde været problematisk for mig, fortæller Jannik Videbæk.

I den første turneringskamp efter sommerferien 2017 brækkede Jannik Videbæk sin ene fod, og da han var ved at være klar igen og i gang med genoptræningen, løb han en tur. Det var den 22. december, og på løbeturen var han uheldig at vride om og brække den anden fod. Han kæmpede for at komme tilbage og nåede også de sidste kampe i sæsonen. Men en kontrakt i SIF kom aldrig på tale.

I stedet havde han bl.a. talt med en af sine U19-kammerater, den et år ældre Andreas Friis Sørensen, om en helt anden mulighed. Fodbold-evnerne kunne åbne for et helt nyt eventyr i USA.

- Jeg tænkte, at jeg ville gøre noget

vildt. Noget jeg aldrig havde gjort før, siger han.

Fodbold i Mariehøj IF

Jannik Videbæk havde op gennem barndommen og ungdommen været den velopdragne dreng, der lavede sine ting, og gjorde hvad der blev sagt. Fodbold begyndte for sjov i Mariehøj IF, og han gik i skole på Langsøskolen. Talentet var imidlertid så stort, at SIF fik øje på ham og slusede ham ind på Talent Team med fodbold i SIF og skolegang på Sølystskolen i 7.-9. klasse. Han passede sin træning og sin skolegang og faldt til blandt kammeraterne i SIF. Så meget, at han ved dimittend-festen på college blev kåret som både årets elev og årets kammerat.

Men allerede da han sad der på kunstgræsset foran pokalerne og blev fotograferet, spøgte USA i hovedet på ham. Der skulle ske noget helt andet end de vante rammer, nu hvor førsteholdstruppen i SIF var udenfor rækkevidde.

I dag har Jannik Videbæk spillet collegefodbold i det seneste år i Texas, hvor han spiller central forsvarer på Apache Athletics hold i byen Tyler, hvor han samtidig går på Junior College.

Ophold betalt gennem scholarship

College-fodbold i USA er ikke professionel på den måde, at spillerne får løn. Til gengæld kan fodboldevnerne føre til et ophold, hvor skolegang, husleje og de fleste af dagens måltider er betalt gennem et såkaldt scholarship. Den amerikanske uddannelsesmodel er i nogen udstrækning bygget op på scholarships, hvor elever kan få betalt deres uddannelse. Der er forskellige kriterier for at få et scolarship – et af dem er talent for sport. Jannik Videbæks fodboldtalent gav ham adgang til Tyler Junior College.

- Der var ikke så mange muligheder for mig, fordi jeg manglede biologi, geografi og fysik/kemi på højt niveau. Derfor kunne jeg ikke komme på et college, og derfor blev det junior college i Tyler, hvor jeg skal gå et år mere og derefter skifte til et college, der er niveauet over, fortæller Jannik Videbæk.

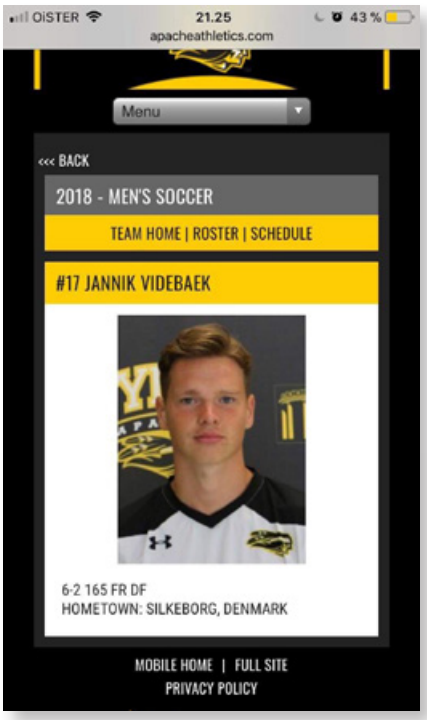
Hans scholarship dækker de faste udgifter. Så de penge, han selv lægger til, er til sjov og ballade – og flybilletter hjem to gange om året – til jul og i sommerferien.

Fodboldhold blandt de bedste

På Tyler Junior College er skolens fodboldhold, Apache Athletics, blandt de bedste i området. Jannik spiller på et internationalt hold, hvor der i sidste sæson var repræsenteret 16 nationer fra fire forskellige kontinenter. Den tidligere SIF'ers makker i forsvaret var en gut fra Trinidad/Tobago, der har en Guds gave af en fysik, men taktiske begrænsninger.

- Det er virkelig et spændende miljø at være i. Vi er alle i samme båd, fordi vi kommer langvejs fra. Så der er ingen, der tager hjem i weekenden eller har familie, de skal besøge. Vi bor på skolen og spiser dagens tre måltider i kantinen, så der opstår et fantastisk kammeratskab mellem mennesker fra vidt forskellige kulturer.

I den forgangne sæson havde Jannik bag sig en målmand fra Israel, ved sin side en højre back fra England, sin makker i det centrale forsvar fra Trinidad Tobago og til venstre en back fra Sydafrika. Op til den nye sæson er der kommet et nyt kuld – en del fra Europa, men også fra lande som Haiti, Japan og Liberia, mens Janniks makker i forsvaret ser ud til at blive en sydafrikaner.



Sådan præsenteres Jannik Videbæk på Apache Athletics hjemmeside.

Tyler er en by på størrelse med Aarhus, og på Tyler Junior College, der er et af de mindre juniorcolleges efter amerikansk målestok, går der 12.000 studerende, hvoraf de 4-5.000 bor på skolen.

Høj seriøsitet

Fodbolden, der spilles i USA, ligger på et okay niveau, ifølge Jannik Videbæk.

- Det er ikke dårligt, men heller ikke sindssygt godt. Tingene angribes meget seriøst. Træningen er udelukkende hold-baseret. Alt handler om holdet og at det skal præstere. Jeg har endnu ikke oplevet individuel træning, som i SIF. Cheftræneren, Coach Clements (Steve Clements, træner gennem 17 år for Apache Athletics *soccer-team*) lader assistenterne styre træningen og taktikken, mens han ser til fra sidelinjen. Og arbejder vi ikke hårdt nok, »

Gåtur før kamp på den berømte Daytona Beach i Florida ved de nationale playoffs, hvor Jannik Videbæk og drengene fra Tyler skuffende blev slået i kvartfinalen.

» blæser han i sin fløjte og sender os på løbeture. Men jeg kan godt lide det. Både Clements og hans assistenter er fair og reelle, fortæller Jannik Videbæk. Holdet træner hver dag kl. 13.00, og det er hele året undtagen en måned omkring jul og knap tre måneder om sommeren. Turneringen er kort og intens og løber fra september til midten af november. Her er der til gengæld tre kampe ugentligt, tirsdag, fredag og lørdag. En enkelt dag om ugen, søndag, har spillerne fri.

Apache Athletics skuffede i playoffs

I den forgangne sæson kvalificerede Jannik Videbæk og Apache Athletics sig til de nationale mesterskaber (National Playoffs) i Daytona (Florida) og var en af favoritterne. Men holdet røg til stor skuffelse for alle ud i kvartfinalen.

- Det var en fuldstændig tom følelse. Alle havde forventninger til, at vi kunne gå hele vejen, så det var en virkelig stor skuffelse. Stemningen i bussen hjem var meget tung. Der var booket hotel til os for hele ugen, og alle var sat op. Så det var slet ikke okay, at vi røg ud, selv om vi kunne se tilbage på en sæson med 21 kampe og kun to nederlag.

Mens der til kampene hjemme i Tyler, Texas, er overskuelig interesse – omkring et par hundrede tilskuere til kampene – så er der til de nationale mesterskaber en del hype. Lokale tv-stationer dækker kampene, der bliver spillet på rigtige stadions og der er mange mennesker på tilskuerpladserne.

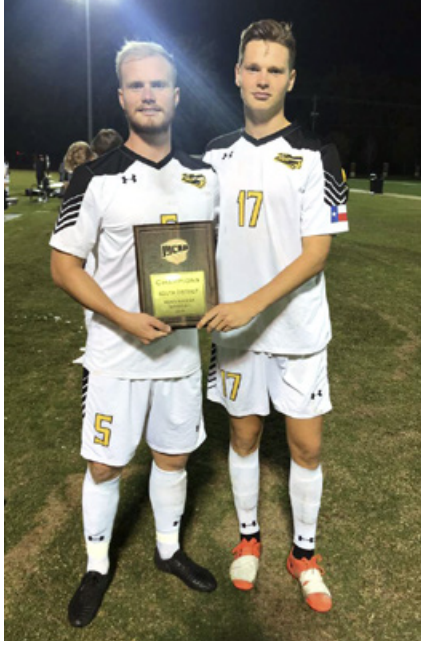
Afgørende sæson for Jannik

Her i september er en ny turnering indledt med nye forventninger, og Jannik Videbæk er med i en sæson, der bliver afgørende for hans næste trin på uddannelses-stigen i USA.

- Til næste sommer er jeg uddannelsesmæssigt kvalificeret til at studere på et college. Min indsats i den kommende sæson bliver afgørende for, hvor godt et college, jeg kan komme på, så jeg er meget fokuseret på, at det skal være en god sæson for mig, siger han.

Jannik Videbæk satser på at blive i USA tre år mere, hvilket vil betyde, at han kan returnere til Danmark som bachelor.

- Jeg elsker fodbold, og jeg er glad for at fodbold har givet mig den mulighed, jeg i øjeblikket forfølger i USA. Jeg kan også sagtens forestille mig, at jeg fortsætter på et eller andet niveau, når jeg kommer hjem, men det er samtidig vigtigt for mig, at jeg kommer hjem med en god uddannelse, slår Jannik Videbæk fast.



Jannik Videbæk (til højre) og Apache Athletics blev delstatsvindere i sidste sæson og kvalificerede sig til playoffs i Florida.

Selv om det ikke blev til en kontrakt i SIF, kunne Jannik Videbæk glæde sig over kåringerne som Årets kammerat og Årets elev på Silkeborg Fodbold College 2017/18.

FRA SILKEBORG FODBOLD COLLEGE TIL USA

Lige nu spiller tre tidligere elever fra Silkeborg Fodbold College fodbold i college-regi i USA:

- Jannik Videbæk (student fra SFC sommer 2018): Apache Athletics, Tyler Junior College i Texas siden sommer 2018.
- Andreas Friis Sørensen (student fra SFC sommer 2017): Milwaukee Panthers, University of Wisconsin siden januar 2018.
- Ruben Møller Nielsen (studentfra SFC sommer 2015): Dustdevils, Texas A&M International University i Laredo, Texas, siden april 2018.

Jannik Videbæk er hjemme to gange om året, til jul og i sommerferien. Her er han fotograferet på JYSK park under sit sommerbesøg i barndomsbyen.

TEMPTECH

Discover the best of your wine

TEMPTECH er Nordens største leverandør af vinkøleskabe. Med et vinkøleskab fra os har du de optimale opbevaringsbetingelser, for dine Rødvine, Hvidvine, Champagne og Portvine mm. Vores vinkøleskabe ligger i prisklassen 1.299,- op til 25.000,- kroner.

Vores produkter kan handles lokalt i SKOUSEN Silkeborg.

www.temptech.dk
Facebook.com/temptechdanmark
Instagram.com/temptechproducts

SKOUSEN ER DANMARKS FØRENDE OG MEST ERFARNE UDBYDER AF HÅRDE *hvidevarer*

Skousen SILKEBORG

Vi leverer hårde hvidevarer af høj kvalitet og vi matcher altid laveste netpris.

Skousen har solgt hårde hvidevarer i over 60 år, og vi har derfor en høj faglig viden og indsigt.

Kig forbi min butik i Silkeborg, så finder vi det helt rette produkt til dig.

Du kan også altid kontakte mig på silkeborg@skousen.dk eller 86821644

Bedst til Private Banking – igen

Analyseinstituttet Voxmeter har for 4. år i træk kåret os til Danmarks bedste til Private Banking. Se **jyskebank.dk/private-banking**.

Skal vi tage en snak?

JYSKE BANK