

SIF in Business

KOLLEKTIVETS MAND

**MICHAEL
HANSEN
TROR PÅ
TEAMWORK**

MASCOT INDEFRA

På besøg i nyt domicil

SIF AWAY

Reportage fra Sjællands-tur

TALENT I KAMP

Jeppé Gertsen
alvorligt skadet

DEN NYE ŠKODA FABIA SMUKKERE, SJOVERE, SIKRERE.



ŠKODA



Den nye ŠKODA FABIA er en smukkere, sjovere, sikrere Fabia til alt det, der virkelig er vigtigt. Smukkere i kraft af det nye, dynamiske design. Sjovere på grund af Swing infotainmentsystem med bluetooth og DAB+. Og sikrere, fordi Blind Spot Detect og fjernlysassistent med automatisk nedblænding hjælper dig sikkert på vej. Oplev den hos ŠKODA Silkeborg, Vulcan.

Fra
124.000 kr.

skoda.dk

De viste biler er med ekstraudstyr og fås kun i begrænset antal. Pris er ekskl. evt. laktillæg. Forbrug ved blandet kørsel fra 20,4 – 21,7 km/l. CO₂-emission 105-111 g/km.

ŠKODA Silkeborg, Vulcan

Bredhøjvej 5 · 8600 Silkeborg · Tlf.: 72 10 02 33 · www.skoda-silkeborg.dk



Tiguan PLUS. Navnet siger det meste.

Tiguan PLUS kan privatleases fra kr. 4.749,- pr. md. Udbetaling: kr. 20.000.

Er du til SUV, kan du nu få Tiguan PLUS med TDI-motor og ekstra udstyr på husets regning. Værdi kr. 33.280,-. Nyd Tiguan PLUS, som indeholder DAB+, navigationssystemet Discover Media, Nøglefri betjening inkl. bagklap med Easy Open og sidespejle med el-klapfunktion.

Tiguan PLUS 2,0 TDI 150 hk fås kontant fra kr. 398.495 inkl. lev. Forbrug ved bl. kørsel: 17,5-20,8 km/l. CO₂-udslip: 125-149 g/km. A - B Privatleasing via VW Finans. Udbetaling kr. 20.000,-. Saml. pris for 36 mdr./15.000 km/år fra kr. 190.964,-. Positiv kreditgodkendelse kræves. Ekskl. dæk, forsikring, brændstof og grøn ejeravgift. Bilen er vist med ekstraudstyr.



Volkswagen

Volkswagen Silkeborg

Bilernes Hus, Bredhøjvej 5, 8600 Silkeborg, Tlf. 72 10 02 52, www.vw-silkeborg.dk



Velkommen til SIF IN BUSINESS

Igennem de sidste syv år har vi to gange årligt udgivet vores magasin SIF IN BUSINESS. Indtil dette nummer, der er det 14. i rækken, har det været et magasin målrettet Silkeborg IF Invest A/S' små 3.000 aktionærer.

Gode mennesker omkring os har imidlertid rost magasinets kvalitet og foreslået os at sende det ud i en bredere kreds. Og det gør vi så fra dette nummer. SIF IN BUSINESS udkommer denne gang sammen med Midtjyllands Avis og når dermed ud til omkring 10.000 abonnenter.

I SIF håber vi, at I tager godt imod magasinet – vi har gjort os umage for at fortælle nogle vedkommende historier fra vores hverdag.

Siden sommerens beklagelige nedrykning til NordicBet Ligaen har vi på godt og ondt oplevet, hvad fodbold betyder for silkeborgenserne. Vi er både blevet skældt ud og trøstet, og selv om retorikken til tider har været hård i vore omgivelser, så er det jo i bund og grund udtryk for interesse og engagement. Vi oplever at silkeborgenserne VIL fodbold på topniveau. Det samme vil vi i Silkeborg IF, og jeg kan love alle, at vi gør vores yderste hver eneste dag for hurtigst muligt at vende tilbage til det gode selskab i Superligaen, hvor vi føler, vi hører til. Nemt bliver det ikke, det har den første del af sæsonen allerede vist. Som bekendt måtte vi efter en skæv start sige farvel til Peter Sørensen.

Med Michael Hansen som ny cheftræner og Jesper Stüker tilbage i rollen som sportschef knokler den sportslige sektor hver dag på at lykkes.

Vi tror på projektet, og vi håber på byens opbakning.

Silkeborg IF hører til i Superligaen. Kom på JYSK park og støt os på vejen mod målet.

God læselyst til alle.

Vi ses på JYSK park.

Kent Madsen
adm. direktør
Silkeborg IF Invest A/S



KOLOFON

SIF IN BUSINESS · UDGIVER: SILKEBORG IF A/S · OPLAG: 11.500

ANSVARSHAVENDE: KENT MADSEN

JOURNALISTISK PRODUKTION: NIELS FRYDENLUND OG ANDERS FROST

FORSIDEFOTO: MORTEN KJÆR

FOTOS: JUUL FOTOGRAFI, MORTEN KJÆR, ULLA MYRHØJ, VINCENT WEST (REUTERS/RITZAU/SCANPIX)

LAYOUT OG TRYK: SKABERTRANG, WWW.SKABERTRANG.DK

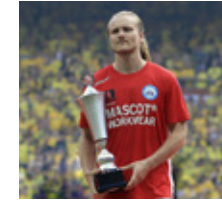
DISTRIBUTION: MIDTJYLLANDS AVIS

INDHOLD/ARTIKLER



SYV NYE ANSIGTER

Trafik i transfervinduet 4



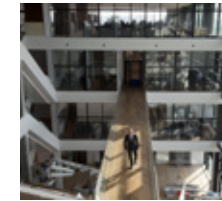
REKORD

Transferindtægter bag overskud 6



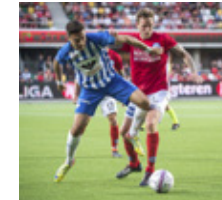
KOLLEKTIVETS MAND

Interview med Michael Hansen 8



ET RUMSKIB PÅ EN MARK

SIF's hovedsponsor i nyt domicil 12



LOYALITET I SPONSORKREDSSEN

Sponsorer holder fast i SIF 18



UDE PÅ AMAGER

12 gange til Sjælland – kom med på tur 20



JEPPE'S KAMP

Ungt talent er alvorligt skadet 24



INSPIRATION I BASKERLANDET

SIF-træner besøger Real Sociedad 28

HOVEDSPONSOR

**MASCOT®
WORKWEAR**

Ny SPORTSLIG LEDELSE i SIF

SIF foretog i august ændringer i den sporslige ledelse som konsekvens af den skæve start på den nye sæson. Michael Hansen er ansat som ny cheftræner sæsonen ud, hvorefter han overgår til et job som head of coaching i SIF. Samtidig er Jesper Stüker genindtrådt i stillingen som sportschef. Det er sket efter at samarbejdet med Peter Sørensen er ophørt.

Dermed består trænerteamet omkring førsteholdet ud over Stüker og Hansen af assistenttræner Peder Knudsen, A+ træner Dennis Pedersen og målmandstræner Henrik Ipsen.



Jesper Stüker (til højre) er genindtrådt som sportschef i Silkeborg IF.



Fra venstre Dennis Pedersen, Peder Knudsen og Michael Hansen.

Fra 1. juni 2019 tiltræder Kent Nielsen som ny cheftræner i Silkeborg IF.

Ny STRUKTUR i dansk topfodbold

Topklubberne i Danmark har vedtaget ny struktur for Superligaen, hvilket også vil påvirke opryknings-spillet fra NordicBet Ligaen, hvor SIF i denne sæson er placeret.

I denne sæson afvikles 14 holds Superligaen som hidtil med én direkte nedrykker

og to hold i playoff om at undgå nedrykning. Det betyder, at nummer 1 i NordicBet Ligaen rykker direkte op, mens nummer to og tre spiller play-off kampe mod nummer 12 og 13 i Superligaen. Sæsonen 2019/20 er en overgangssæson, der skærer Superligaen ned til

12 hold. Det betyder, at tre hold rykker ud og kun ét hold fra NordicBet Ligaen rykker op. Fra sæsonen 2020/21 rykker to hold ud af Superligaen og to hold rykker op fra NordicBet Ligaen. Der vil være 12 hold i både Superligaen og NordicBet Ligaen.

Nye ANSIGTER i SIF

Syv nye spillere er kommet til SIF i sommerens transfervindue. Desuden er de to U19-spillere, Sebastian Jørgensen og Frederik Alves Ibsen, med omkring førsteholdstruppen.



Marcus Johansson, svensk forsvarer hentet i Halmstad.

Svenn Crone, back fra Brøndby.

Frederik Møller, back fra AGF.

Shkodran Maholli, svensk angriber fra Sirius.

Anders Hagelskjær, forsvarer fra Skive IK.

Oliver Haurits, U19-angriber fra Viborg.

Ronnie Schwartz, angriber fra Sarpsborg 08.

DICK KAYSØ
JENS ZACHO BOYE
BJARNE ANTONISEN
KIM BRANDT

ISCENESÆTTELSE
JOY-MARIA FREDERIKSEN

SEBASTIAN OG
PREBEN HARRIS'
MUSICAL



Skatteøen

27. OKTOBER - 11. NOVEMBER 2018
BILLETSALG PÅ JMTS.DK

Musical sponsor:

 SPAREKASSEN
KRONJYLLAND

JYSK
MUSIKTEATER
SILKEBORG

REKORD-OVERSKUD

i Silkeborg IF Invest

Salg af tre spillere giver Silkeborg IF Invest A/S halvårsoverskud på 22,7 mio. kr. Overskuddet polstrer klubben til at komme igennem en dyr sæson efter nedrykningen.

Nøgletal for Silkeborg IF Invest A/S

	1. halvår 2018	1. halvår 2017
Resultat før skat	22,7 mio. kr.	9,6 mio. kr.
Nettoomsætning	65,3 mio. kr.	35,5 mio. kr.
Egenkapital	195,8 mio. kr.	171,7 mio. kr.

Et halvårsoverskud på 22,7 mio. kr. før skat får ledelsen i Silkeborg IF Invest A/S til at betegne resultatet for de første seks måneder af 2018 som "meget tilfredsstillende." Tallene fortæller da også en historie om fremgang på alle parametre i koncernen. Fodbold giver overskud 17,5 mio. kr., Papirfabrikken kommer ud med et plus på 7,8 mio. kr. og Papirfabrikken Hotel Radisson Blu kommer også ud med plus på 64.000 kr.

- Det er dog vigtigt at understrege, at det gode resultat i fodbold er en konsekvens af et ekstraordinært godt transferresultat på 21,3 mio. kr. med baggrund i salgene af Robert Skov, Jens Martin Gammelby og Sammy Skytte. Vi spiller som bekendt i næstbedste række i denne sæson, og resultatet betyder, at vi har opnået en økonomisk robusthed, der gør det muligt at lave et sats på fodboldfronten, siger Silkeborg IF Invest A/S' adm. direktør, Kent Madsen. Helt konkret betyder det, at SIF efter nedrykningen ikke har været tvunget til at foretage tilpasninger i samme omfang, som ved tidligere ophold i næstbedste række, men i store træk kan køre videre på "superliganiveau".

- Det vil kunne ses i tallene på den lange bane. Vi fastholder forventningerne til årets resultat, et overskud på 15 til 25 mio. kr., men med tilføjelsen, at det bliver i den lave ende af intervallet. Dermed fortæller vi også, at vi forventer underskud i 2. halvår, siger Kent Madsen.

SIF-koncernen har aldrig stået stærkere rent økonomisk. Omsætningen for første halvår lyder på 65 mio. kr. mod 35 mio. kr. året før og egenkapitalen nærmer sig 200 mio. kr. Desuden vil året for første gang i selskabets historie give en omsætning på over 100 mio. kr. Den kraftige vækst har baggrund i to ting – erhvervelsen af Papirfabrikken Hotel Radisson Blu sidste sommer og aktivitetsniveauet på byens

nye stadion, JYSK park. Desuden har deltagelsen i pokalfinalen Kr. Himmelfartsdag også bidraget til den øgede omsætning.

- Det er jo nogle ret solide vækst-tal, vi kan præsentere, og de er udtryk for, at vi har styr på det forretningsmæssige. Nedrykningen fra Superligaen er dog et betydeligt bump på vejen, understreger Kent Madsen.

Ledelsen anser fortsat mulighederne for at realisere målet om oprykning som gode efter at have taget konsekvensen af den dårlige start med udskiftning på chefrænerposten og genindsættelse af Jesper Stüker som sportschef.

- Den første del af sæsonen har imidlertid vist, at der er mange tætte kampe i NordicBet Ligaen, så vi kommer til at kæmpe for det.

Vi kommer også til at bruge en væsentlig del af overskuddet til at finansiere den kommende sæson på næstbedste niveau, siger Kent Madsen.



Deltagelsen i pokalfinalen Kristi Himmelfartsdag, hvor Simon Jakobsen blev kåret som årets pokalfighter, var en af faktorerne, der bidrog til halvårets rekordomsætning. Foto: Ulla Myrhøj.

KAN DU GÅ PÅ NETTET I ALLE RUM?

WAOO

Hvordan fungerer det trådløse internet hjemme hos dig? Er der ventetid, når du opholder dig i køkkenet, kælderen eller på hjemmekontoret? Og bliver det kun værre, hvis I går flere på samtidigt, streamer eller uploader billeder?

Det slipper du for med Wao Fiber fra Eniig. Vi tilbyder en WiFi-løsning, der sætter fuld fart på dit trådløse internet – uanset hvor i boligen du befinder dig.

Bestiller du i dag, får du de første to måneder uden beregning! Desuden får du også Viaplay Film og Serier i 6 mdr. uden beregning.

Tilbuddet gælder frem til 31. december 2018.

Kontakt os på **87 10 15 15** eller **eniig.dk/smartwifi**

Prøv
WAOO FIBER
Første 2 mdr.
0,-*

* Tilbuddet omfatter Wao Fiber Basic, Extra og Full og gælder frem til 31/12 2018, hvis der er fiber i jorden, hvor du bor. Du må blot ikke være kunde hos Eniig i forvejen.

Wao leveres af dit lokale energiselskab

eniig

- Jeg vil være med til at FLYTTE TINGENE I SIF

46-årige Michael Hansen har indtaget cheftræner-posten i SIF for én sæson. Han tror på langsigtet strategisk arbejde som vejen til resultater, selv om fodbold er en sort/hvid verden, hvor seneste kamp dikterer stemningen i omgivelserne.

Det er nemt at læse Michael Hansen. Han fremtræder rolig og velovervejet i alle sammenhænge, men når han bliver engageret, bruger han hænderne. Spredt fingrene, former figurer, peger og gestikulerer.

Han har fået et spørgsmål om, hvori det fascinerende i et job som cheftræner i en professionel fodboldklub, aktuelt Silkeborg IF, ligger. Hænder og arme kommer på overarbejde i takt med at han taler sig varm.

- Vi har nogle ressourcer her, der kan flytte noget. Jeg kommer med erfaring fra de jobs, jeg tidligere har haft, og dem skal jeg bruge til at udnytte ressourcerne, så vi får flyttet holdet. Det er ikke mig, der skal gøre det. Men i et samarbejde med gruppen af ledere omkring holdet og hele det set-up, der er i klubben, kan vi flytte tingene. Det at vi skaber noget sammen fascinerer mig,

siger SIF's nye cheftræner, der onsdag den 15. august blev præsenteret som en del af løsningen, da klubben dagen før havde valgt at afbryde samarbejdet med Peter Sørensen med baggrund i den skæve start på den nye sæson efter nedrykningen.

Sejre og nederlag sætter stemningen

Michael Hansen er cheftræner sæsonen ud, hvorefter han overgår til et job som head of coaching i SIF, en nyoprettet stilling, som fra 2019 bliver et DBU-krav for klubber med A-licens.

- I det job, jeg har nu, ser omgivelserne sort/hvidt på tingene. Sejre og nederlag sætter stemningen, og det er jo det, fodbolden lever af og lever med. Du bliver of-fentligt fyret og ansat fra uge til uge. Det har jeg det fedt med. Men det er også det, der risikerer at ramme dig bagi. Derfor drejer det sig om balance. Jeg skal have mig selv med, og jeg skal kunne agere i det, både i medgang og modgang. Det handler om at bevare



overblikket og hele tiden have et langsigtet formål med tingene på trods af svingninger undervejs, forklarer Michael Hansen.

- Derfor er det enormt vigtigt at bygge værdiarbejde og strategi ind i jobbet. SIF har nogle fede værdier. Overskud, format og vilje er overskrifter, vi skal have på de ting, vi laver. Og så går vi dybere ned i tolkningen af begreberne i de sammenhænge, det giver mening. Jeg tror på, at hvis værdierne er på plads, så kommer resultaterne også, fortæller han.

Michael Hansens vej i fodboldens verden har taget afstikkere fra den gængse trænergerning. Efter trænerjobs i Skive IK og FC Vestsjælland var han i to år direktør i 2. divisi-

onsklubben Ringkøbing, et job som han sagde ja til for at teste sig selv ledelsesmæssigt. Samtidig har han taget kurser i ledelse og coaching.

Respekt for hinanden

- Ringkøbing var et bevidst valg blandt de muligheder, jeg havde. Jeg traf det for at beskæftige mig med strategi og ledelse i en fodboldklub. De erfaringer, jeg høstede i Ringkøbing, tager jeg med mig videre. Jeg ser det som en fordel, at jeg kender mekanismerne indgående. Uden økonomi, ingen fodbold. Jeg har stor respekt for de mennesker i klubben, der knokler for at skabe grundlaget for den sportslige sektor. Og for dem, der arbejder for at skabe næste generation af førsteholdsspillere. Vi har hver især en opgave at udføre, og vi skal have respekt for hinanden og det, vi laver. Ellers fungerer tingene ikke maksimalt, siger Michael Hansen.

Garantier gives ikke

Det store spørgsmål er naturligvis, om Michael Hansen kan aflevere et »



» superligahold til Kent Nielsen, når han tiltræder 1. juni næste år. Garantier gives ikke.

- Jeg ser SIF som en klub med superligaformat. Stab, stadion, talentarbejde. Alle ressourcer er til stede. Vores hold er der ikke endnu, men det er min opgave at aflevere det, så tæt på, som

muligt. Vi skal tage så mange skridt, det overhovedet lader sig gøre, og det må vi arbejde hårdt med, hver eneste dag, uge og måned. Så sætter vi os ned til jul og gør status over den første halve sæson. Lige nu handler det om at vi forbereder os bedst muligt til næste kamp, og så slår vi ikke hinanden

i hovedet med målsætninger. Målet er at aflevere et hold, der er trimmet til Superligaen. Så må tiden vise, om vi slutter som nummer et eller nummer fire.

Michael Hansen sænker armene og lader hænderne finde ro. Forberedelserne til den næste kamp venter.

MICHAEL HANSEN OM:

Viggo Jensen: Vi har et respektfuldt forhold. Vi er bevidste om, at vi er forskellige, men han har været arkitekten bag mange af de valg, jeg har truffet. (Viggo Jensen hentede Michael Hansen fra Næstved til Silkeborg og udtog ham til OL-landsholdet i Barcelona 1992. Desuden hentede han ham siden til Esbjerg og tilbage til SIF i 2006).

NAC Breda: Jeg har prøvet udlandet og kan tale med om, hvordan det er. Det er en stor fordel. Desuden passede Holland godt til mig som menneske. Mange af de spillere, du møder i udlandet, spiller som gjaldt det liv eller død. De er klar til at gå lidt længere. I Danmark er vi blevet bedre til at udanne vore spillere til at klare den udfordring.

371 kampe i Superligaen: Jeg har jo været en god superligaspiller, men samtidig for dårlig til for alvor at komme videre. Det er det niveau, jeg havde. Men jeg er glad for min karriere og det jeg opnåede i både SIF, OB, Esbjerg og FC Midtjylland.

OL i 1992 i Barcelona: Det er først senere for alvor gået op for mig, hvad det var, vi var med til. Egentlig er det ikke fodbolden, jeg husker det for – Danmark blev slået ud efter tre kampe og spillede langt fra OL-byen. Men jeg er glad for, at vi var nogle stykker, der tog til Barcelona efter at vi var ude og blev en del af det danske hold. Vi var inde og se Brian Nielsen bokse og Kenneth Carlsen spille tennis og oplevede OL-stemningen.

Nykøbing Falster: Det er dér, jeg er født, og dér, jeg levede de første 17 år af mit liv. Jeg kommer der stadig engang imellem, mest for at besøge min far, der stadig bor der. Min mor bor ikke længere dernede, og de venner, jeg stadig ser fra dengang, er også flyttet andre steder hen. Jeg ser i dag Silkeborg som min hjemby og dér, jeg lærte at stå på egne ben.

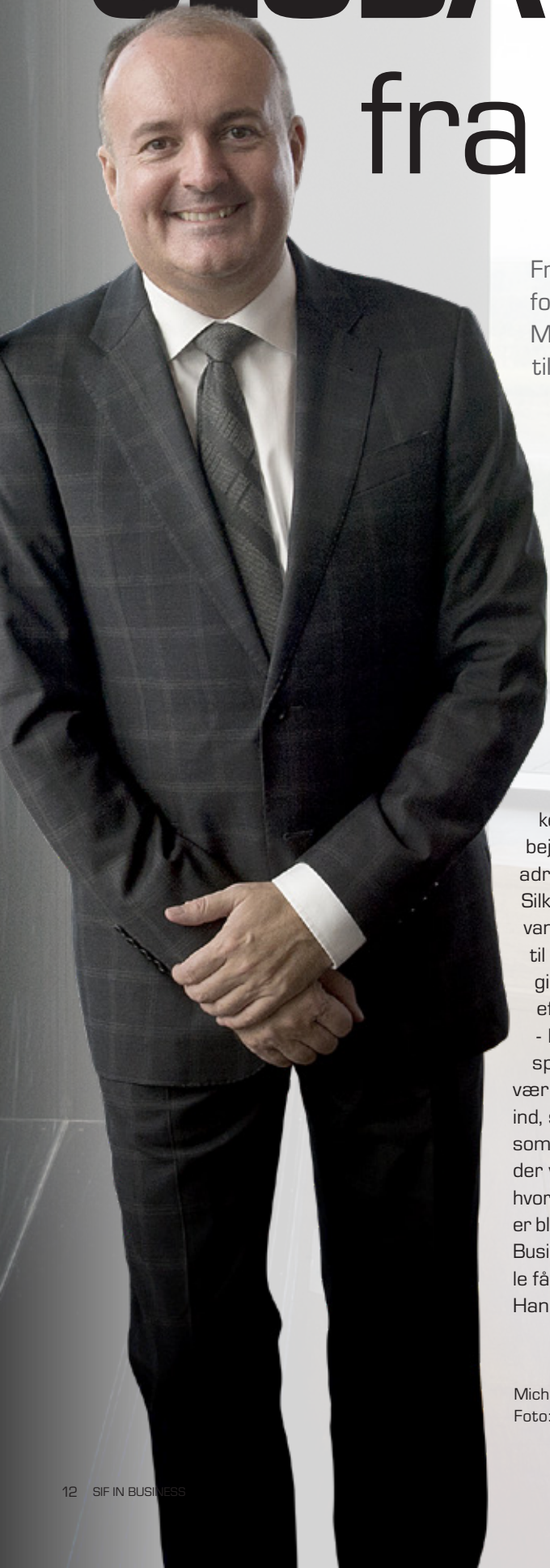


MICHAEL HANSEN – KORT FORTALT ...

- Født 22. september 1971 i Nykøbing Falster (46 år)
- Spillede 214 kampe og scorede 40 mål for SIF i to perioder, 1991-96 og 2006-07.
- Har spillet 371 superligakampe i alt for SIF, OB, Esbjerg og FC Midtjylland
- Spillede en enkelt sæson i Holland for NAC Breda. Det var i 1999-00.
- Har været træner i Skive IK (2007-2013) og FC Vestsjælland (2013-15)
- Har i de seneste to år været direktør i 2. divisionsklubben Ringkøbing IF
- Har siden 2000 haft adresse i Virklund, hvor han i dag bor sammen med hustru og fire sønner i alderen 5-18 år.
- Er fra 1. juni 2019 ansat som head of coaching i Silkeborg IF. Indtil da er han cheftræner, hvorefter Kent Nielsen tager over.



GLOBAL UDSIGT fra Pårup



Fra at være en lokal virksomhed med adresser syv forskellige steder i Silkeborg, er SIF's hovedsponsor, MASCOT, rykket op i den globale liga med flytningen til det nye domicil i Pårup udenfor byen.

Som et gigantisk rumskib er MASCOT's nye hovedkvarter landet på en mark i Pårup en halv snes kilometer vest for Silkeborg. Fem etager og 35.000 kvadratmeter rummer den imponerende bygning, der har været undervejs i næsten tre år. Nu står den dér. Et topmoderne hus til en topmoderne virksomhed. 1. september rykkede de omkring 300 medarbejdere fra de syv forskellige adresser inde i Silkeborg til Silkeborgvej 14, 7442 Engesvang, og de er ved at finde sig til rette i det nye domicils orgie af lys, udsigt, design og effektivitet.

- For nu at bruge et ord fra sportens verden: Det har været en forløsning at flytte ind, siger adm. direktør og virksomhedsejer, Michael Grosbøl, der viser rundt i de nye lokaler, hvor ikke alle flyttekasser endnu er blevet helt pakket ud, da SIF in Business besøger MASCOT nogle få dage efter indflytningen. Han har selv været med om-

kring alle detaljer i det nye hus, så det er meget lidt, der har overrasket ham efter at bygningen er blevet taget i brug. Og så alligevel.

- Jeg har et mål om at komme rundt i hele huset hver dag, så jeg får hilst på i alle afdelinger, nu hvor vi er blevet samlet. Men det er alligevel kommet lidt bag på mig, hvor stor bygningen er. Man kommer let til at gå op mod fem kilometer dagligt, hvis man skal hele huset igennem, siger han.

Kvalitet har kostet tid

Oprindeligt var det meningen, at indflytningen skulle være sket allerede for et år siden, men MASCOT erobrer hver dag nye markeder, og byggeriet måtte ikke ske på bekostning af virksomhedens drift og dermed væksten. Så hellere være lidt længere tid om det.

- Vi har befundet os i en trekant af modstridende parametre. Og her har prioriteringen været klar. Kvaliteten har haft førsteprioritet, prisen andenprioritet og tiden tredjeprioritet. Derfor er vi her først nu, forklarer Michael Grosbøl. Til gengæld er kvaliteten til at tage at føle på. Et af husets kendetegn er det smukke, mørke "træ", der pryder både gulve og en del af væggene. Smukt og elegant og samtidig solidt som

Michael Grosbøl har udsigt til motorvejen og de åbne landskaber fra sit kontor på 5. etage. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.



Masser af lys og åbne rum giver et indbydende arbejdsmiljø. Der arbejdes fortsat på færdiggørelse af gulvene i dele af bygningen. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.

MASCOT's arbejdstøj. Træet er faktisk ikke træ, men en græsart, nemlig bambus, og det er der flere grunde til.

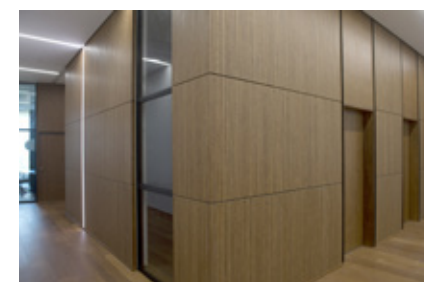
- Det er miljøvenligt. Bambus er godt for CO2-regnskabet i forhold til træsorter, og så er det slidstærkt, fordi det er så hårdt, siger Michael Grosbøl. Han viser hvordan dørene er sat fast med fire hængsler på grund af vægten.

- Karmen alene vejer vel omkring 70 kilo. Der er virkelig gods i bambus, siger han. Ovenlys-vinduer og LED-lys sørger indendøre for lysstyrke som ligner dagslys - dagslys frigiver endorfiner i hjernen og gør folk i bedre humør - rulletrapper mellem alle fem etager giver hurtig og effektiv transport mellem afdelingerne, kantinen på 5. etage med udsigt over det flade landskab vest for Hørbylund giver medarbejderne ny energi, og i stue-etagen er der indrettet fitness-rum med de mest

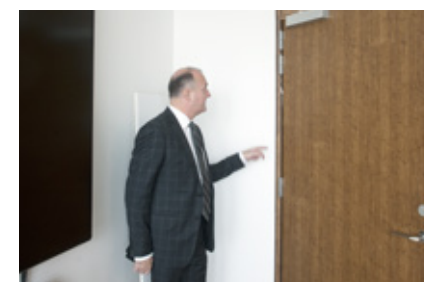
avancerede maskiner, der eksisterer på markedet, og med fitness-træner ansat i morgen- og eftermiddagstimer.

Kronjuvelen

Byggeriets kronjuvel er det fuld-automatiserede højlager med en kapacitet på 400.000 papkasser fyldt med arbejdstøj. Containerne, der hver dag ankommer med varer fra MASCOT's fabrikker i Laos og Vietnam, læsses automatisk ind på lageret, og de selv-kørende robotter, der drøner frem og tilbage imellem de 20 meter høje reoler med op til 40 kilometer i timen, og den automatiserede pakkeproces, får varerne ud til kunderne på rekordtid. Michael Grosbøl er ikke i tvivl om, at investeringen i det nye topmoderne hus vil øge virksomhedens vækst, der allerede er steget med raket fart. Koncernomsætningen er gået fra 678 til 870 mio. kr. i de seneste to år, og



Bambus-træ pryder gulve og vægge i store dele af bygningen. Det er smukt og slidstærkt. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.



Der er gods i bambustræ. Dørene er sat fast med fire kraftige hængsler. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi. »



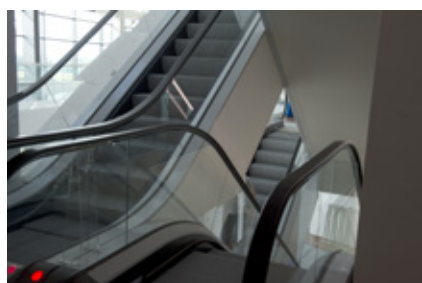
Fem showroom á 400 kvadratmeter byder de mange kunder i huset velkommen. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.

Kronjuvelen: Højlageret med plads til 400.000 kasser arbejdstøj. Kranerne mellem de 20 meter høje reoler kører med en fart af op til 40 km/t. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.

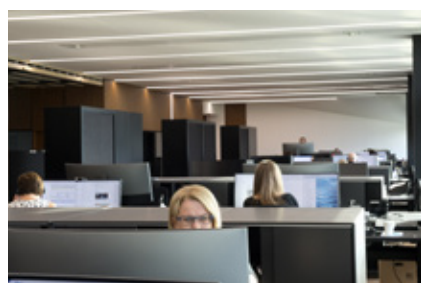
» egenkapitalen er vækset med næsten 200 mio. kr. i samme periode til 581 mio. kr. på det seneste regnskab, hvor overskuddet lød på rekordhøje 151,6 mio. kr. før skat.
- Lageret er allerede nået op på 300.000 kasser, så vi nærmer os max-kapaciteten. Derfor er vi allerede

begyndt at arbejde på en udvidelse til det dobbelte, siger han. Samtidig er der ved at blive føjet yderligere 3500 kvadratmeter til det allerede eksisterende byggeri. De nye lokaler skal rumme MASCOT's afdeling for logo-tryk, hvor efterspørgslen stiger eksplosivt.

I Pårup er der således plads til global vækst. Michael Grosbøl var fremsynet, da han købte byggejord tilbage i 2008. Grunden, hvor rumskipet er landet, er i alt på 44 hektar svarende til et pænt stort dansk villakvarter. Et byggeri er afsluttet. Nye vil føje sig til i årene, der kommer.



Rulletrapper mellem de fem etager øger effektiviteten. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.



Åbne kontormiljøer med masser af lys karakteriserer byggeriet. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.



Afdelingen for logotryk vokser eksplosivt. Snart flytter den i 3500 kvadratmeter nybyggeri i tilknytning til resten af huset i Pårup. Foto: Thomas Juul, Juul Fotografi.

MASCOT – ET INDUSTRIELT FAMILIE-EVENTYR

I 1982 stiftede John og Tove Grosbøl fra Sejs en tekstilvirksomhed, der fra starten producerede termotøj. I 1989 ændrede de produktionen til arbejdstøj og bevarede logoet med bjørnen som virksomhedens symbol. Bjørnen er i dag virksomhedens logo-ikon. I 1992 trådte John og Toves søn, Michael, ind i virksomheden, der dengang

havde 17 ansatte. Efter 10 år i "direktørlære" blev han administrerende direktør og har siden stået i spidsen for MASCOT, der stadig er familieejet. I bestyrelsen sidder John og Tove og deres børn, Susie Grosbøl, der er Key Account Manager for MASCOT i København og Nordsjælland, og Michael Grosbøl, der er adm. direktør.

MASCOT har i dag omkring 2700 medarbejdere fordelt på tre fabrikker i Vietnam, en i Laos og et hovedkontor og centrallager i Pårup udenfor Silkeborg. Derudover har MASCOT egne salgsgorganisationer i 15 europæiske lande samt forhandlere over hele verden. MASCOT er den fjerdestørste producent af arbejdstøj og -sko i Europa.

VINSPECIALISTEN SILKEBORG



Kig ind i butikken - her ét udpluk af hvad vi kan tilbyde...

- ✓ Vi kan afholde private smagninger i vores eget lokale, i kælderen i det gamle rådhus.
- ✓ Spændende arrangementer som vinsmagning, ginsmagning, romsmagning og Riedel glas seminier.
- ✓ Stort udvalg af gaveløsninger til både private og erhverv.
- ✓ Personlig vejledning og rådgivning i vinvalg.
- ✓ Altid åbne flasker til smagning i butikken.
- ✓ Vi fører chokolade fra Xocolatl og Summerbird, Lakrids fra Bullöw.
- ✓ Gratis levering i Silkeborg og omegn.



Vinspecialisten Silkeborg, Vestergade 23, 8600 Silkeborg, Tlf: 86 82 89 41
silkeborg@vinspecialisten.dk - silkeborg.vinspecialisten.dk

INDKØB med FORDELE

SIF har skabt indkøbssamarbejdet SIFordele for klubbens sponsorer. En enkel og attraktiv model, der giver kontant værdi af sponsoratet.

Modtag et rejsegavekort på 1.000 kr. ved at booke et møde. Få rabat på brændstof og bilvask, få attraktive priser på fødevarer og nonfood til det professionelle køkken, scor 10 procents rabat på måtteservice og vinduespolering og få store rabatter på firmaets pensionsordninger.

Det er blot nogle af fordelene ved at benytte sig af SIF's nye indkøbssamarbejde, SIFordele. Foreløbig er fem virksomheder med som udbydere af varer og serviceydelser til attraktive priser.

- Vi har gjort modellen enkel og attraktiv, og ved at samle vores sponsornetværks indkøbsvolumen har vi kunnet opnå en række ekstraordinære aftaler med indtil videre fem forskellige virksomheder. Mange af vore partnere har ikke egen indkøbsafdeling eller volumen nok til at opnå fordelagtige aftaler på egen hånd. Det kan de få nu ved at blive en del af Silkeborg IF, siger klubbens salgschef, Bjørn M. Pedersen.

De fem virksomheder, Mangaard Travel Group, Circle K, BC Catering, Ready2Clean og Dansk Firmapension, er blot første trin i et samarbejde, der allerede er på vej til at blive større.

- Der er allerede nu ved at blive lavet nye leverandøraftaler til SIFordele. Hovedkriteriet er dog, at produktområderne skal skabe værdi for såvel sponsorer og samarbejdspartnere som for leveran-

dører til indkøbssamarbejdet SIFordele, slår Bjørn M. Pedersen fast.

De fem virksomheder i leverandørnetværket til SIFordele:



Mangaard Travel Group

Ekspert i erhvervsrejser og grupperejser.

Gennem SIFordele er der bl.a. et rejsegavekort på 1.000 kr. for at booke et møde.



Circle K

Leverandør af brændstof i Danmarks bedste servicestations-netværk.

Gennem SIFordele er der bl.a. rabat på brændstof, vask og kør-videre-produkter.



BC Catering

Foodservice til det professionelle køkken.

Gennem SIFordele opnår SIF-sponsorer favorable priser på udvalgte varer.



Ready2Clean

Erhvervsrengøring og professionel vinduespolering.

Gennem SIFordele garanteres bl.a. 10 procent besparelse på måtter og vinduespolering og gratis måtte (værdi 1.000 kr.) for at booke et møde.

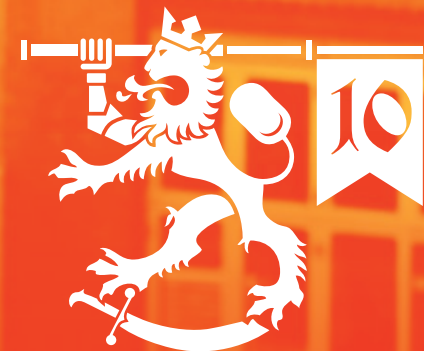
Dansk Firmapension

Dansk Firmapension

Pensionsordninger, sundhedsforsikringer og sundhedsprogrammer til dansk erhvervsliv.

Gennem SIFordele tilbydes 30 procents rabat på direkte administrationsomkostninger og 20 procents rabat på dækning ved død, tab af erhvervsevne og "kritisk sygdom."

Interesserede kan rekvirere brochuren SIFordele om indkøbssamarbejdet ved henvendelse til Silkeborg IF A/S' salgsafdeling, mail: pj@silkeborgif.com



/ At stjæle opmærksomhed er ingen kunst

– kunsten ligger i at stjæle din målgruppes opmærksomhed

Hos reklame- og designbureauet Blikfang har vi det fint med at stjæle – så længe det drejer sig om opmærksomhed. Vi sætter pris på den gode idé, det klare budskab og det skarpe design. Vi lever af at pakke dine budskaber ind i gennemtænkt grafisk design på kryds og tværs af medier, så det ender med, at du stjæler opmærksomheden.

Ring til Karsten på 2069 3800 eller Peter på 2182 6625 – og lad os få en snak om, hvordan du kan stjæle mere opmærksomhed. Du er også meget velkommen til at kigge forbi tegnestuen på Vestergade 7 i Silkeborg – eller ind på blikfang.se. Her kan du se lidt af det, vi har arbejdet med siden starten i 2008.

Blikfang.se

/ kunsten at stjæle opmærksomhed

SIF'S SPONSORER HOLDER VED

På trods af nedrykningen til NordicBet Ligaen holder de allerfleste af Silkeborg IF's sponsorer ved. Fire af de store var hurtige til at forlænge. "Et fantastisk godt signal," siger SIF-direktør.

Nedrykninger er aldrig sjove. Slet ikke når de kommer som et chok, som det SIF oplevede i maj med nederlaget i den alt-afgørende play-off-kamp mod Esbjerg.

Dønningerne er ved at have lagt sig, og hverdagen i NordicBet Ligaen med fokus på hurtig tilbagevenden til den bedste række har indfundet sig. Og på direktionens kontor på JYSK park kan Kent Madsen med glæde i stemmen konstatere, at de allerfleste sponsorer har valgt at holde ved.

- Fire af vore TopPartnere, Dansand, Jyske Bank, Birch Ejendomme og Underhuset, havde aftaler, der udløb her i sommer, men umiddelbart efter nedrykningen valgte alle fire at forlænge på enten forbedrede eller uændrede vilkår. Det var et fantastisk godt signal, og det er vi meget glade for, siger Kent Madsen.

Tæt på Superliga-omsætning

SIF's salgsafdeling har i løbet af de seneste måneder været i gang med genforhandlinger af over 100 partner-aftaler. - Vi er ikke helt i mål endnu, men jeg kan med glæde konstatere, at de allerfleste holder ved. Nogle drosler lidt ned og enkelte har valgt at tage en pause, mens andre, nye, er kommet til. Vi holder ikke helt niveauet fra Superligaen på sponsor-omsætningen, men det er tæt på, siger Silkeborg IF's adm. direktør, Kent Madsen.

I forbindelse med flytningen til JYSK park oplevede SIF et sponsor-boom, som ikke er set større siden måne-

derne efter erobringen af mesterskabet i 1994. De flotte rammer har øget tilfredsheden hos sponsorerne generelt, og det er en af grundene til, at de fleste holder ved.

- Men vi har også en meget loyal sponsor-gruppe, hvor rigtig mange har været med i årtier, siger Kent Madsen.

Derfor har vi forlænget vores TopPartner-sponsorat i Silkeborg IF:



Birch Ejendomme

"Sponsoratet i SIF er med til at give vores kunder - lejerne - merværdi, og det er vigtigt for os. Desuden har vi som boligudlejer en stor interesse i at Silkeborg bliver betragtet som et attraktivt sted at bo. Vi har skovene og søerne, og det er bestemt et stort aktiv. Men det er ikke nok. Der skal flere tilbud i folks fritid på paletten. Derfor er det vigtigt, at Silkeborg har et professionelt fodboldhold i Superligaen, og vi vil gerne støtte SIF's bestræbelser på hurtig tilbagevenden." Poul Konrad Beck, bestyrelsesformand i Birch Ejendomme.



Jyske Bank

"At have Silkeborg IF i Superligaen er vigtigt for Silkeborg, og dermed

er det også vigtigt for Jyske Bank. Det har en betydning. Havde det ikke det, kunne vi jo være ligeglade. Men det er vi ikke. Silkeborg bliver kontinuerligt nævnt i alle medier, når SIF er i Superligaen. Tænk på en by som Vejle, der har været væk i ni år. Hvor ofte nævnes byen i medierne? Jeg kan kun huske, at det er sket i forbindelse med placeringen af den nye politiskole. Det betyder noget, ganske enkelt. Og det gør det også for Jyske Bank, både i forhold til medarbejdere og kunder. Vi vil gerne bidrage til gode oplevelser for mennesker i Silkeborg. Derfor er vi til stede i byens fodboldklub."

Jens Skov, marketingdirektør i Jyske Bank



Dansand

"Dansand er en virksomhed i Silkeborg-området, og som en lokal virksomhed, er det vigtigt, at vi bakker op om initiativer, der er med til at brande byen. Også selv om vores primære forretningsområde ikke er lokalt. Fodbold har en enorm betydning for mange mennesker og er dermed en fantastisk markedsføringsmotor for byen, især når SIF er i Superligaen. Det vil vi som en del af det lokale erhvervsliv gerne bakke op."

Poul Konrad Beck, bestyrelsesformand i Dansand.



Brasserie Underhuset, Hotel Dania og Hotel Himmelbjerget



HOTEL HIMMELBJERGET
www.hotel-himmelbjerget.dk

"Vi bakker fuldt og helt op om klubbens mission om hurtig tilbagevenden til Superligaen. Dania, Underhuset og Hotel Himmelbjerget er en del af Søhøjlandets turist-tilbud, og for os er det vigtigt, at Silkeborg er på landkortet - hele året. Det giver flere overnatninger og flere gæster i brasseriet. Og så er det generelt vigtigt for byens erhvervsliv og turisme, at vi som by og område er synlige, og her er fodbolden en fantastisk ambassadør. Derfor er

det vigtigt, at erhvervslivet bakker op om topfodbolden i byen." Bent Jørgensen, direktør i Brasserie Underhuset.



Der er SANDWICH og VAND i bussen

NordicBet Ligaen, hvor SIF har sin dagligdag, er en rigtig sjællænder-liga med otte hold placeret øst for Storebælt. Det giver weekendlange udebaneture. SIF IN BUSINESS tog med på en af dem.

Porten til Sundby Idrætspark er lige blevet lukket. Det lokale danmarksseriehold, B1908, er færdig med sin turneringskamp mod Roskilde KFUM og har låst af med en bemærkning om, at de gerne ser lokalrivalen Fremad lammes på dagen efter. SIF-spillerne står i små klynger udenfor den lukkede port og venter på en nøgle, indtil Dennis Flinta mister tålmodigheden, går hen til porten, hiver pløkken i den ene låge op – og åbner. Porten er efterladt ulåst. Mens spillerne myldrer ind og begynder at klæde om i det fri, vender Peder Knudsen tilbage med besked om, at der er omklædningsrum ovre i hallen. En håndfuld sjosker efter ham, resten bliver og gør omklædningen færdig på tribune-sæderne.

Sandwich og kildevand på køl

Det er dagen før SIF's turneringskamp mod Fremad Amager. Spillerbussen fra

Silkebus er lige ankommet til Sundby Idrætspark, hvor den sidste træning inden kampen skal foregå på det nyanlagte kunstgræs inde på stadion. Med afgang fra Søholt lørdag kl. 12.30 og kickoff på ugens kamp søndag 13.45, er en ny rutine indført i Søhøjlandets fodboldflagskib: Afgang et døgn før kamp og overnatning tæt på kamp-arenaen. Der er Café Carlsberg-smurte sandwich og kildevand på køl til fri disposition for selskabet, der består af 18 spillere, fire trænere, en fysioterapeut og en holdleder.

- Jeg ser det som en stor fordel, at vi tager afsted dagen før og allerede dér sporer spillernes fokus ind på den kommende kamp. Tiden skal selvfølgelig udnyttes, så vi får en fordel af ekstratiden sammen. Det handler både om selve forberedelsen til kampen og om det sociale sammenhold, siger cheftræner Michael Hansen om nogle af

argumenterne for overnatning øst for Storebælt inden kamp.

Med det typiske kickoff-tidspunkt søndag kl. 13.45 undgår SIF-spillerne med afgang dagen før at skulle alt for tidligt op søndag for at nå til Sjælland. Samtidig giver det mulighed for at træne på kamp-arenaen og dermed tjekke forholdene af, inden det er alvor.

Forberedt bedst muligt

- Det handler om den bedst mulige forberedelse. Jeg ved, at SIF også før min tid af og til tog afsted dagen før, men først efter at have trænet lørdag på JYSK park. Jeg synes, at det er en bedre udnyttelse af tiden at træne, når vi kommer frem på søndagens kampbane. På den måde får spillerne turen ud af benene, får testet baneforholdene og har derefter god tid til opladning og forberedelse på hotellet, siger Michael Hansen.



Foto: Ulla Myrhøj



Med otte hold placeret øst for Storebælt i en liga med 12 hold og 33 runder skal SIF adskillige gange over Storebæltbroen – helt præcist 12 gange incl. den aktuelle tur til Sundby Idrætspark på septembers første dag. Michael Hansen samler truppen ved sidelinjen på tribune-langsiden og giver et par korte beskeder, inden cirka en times intens træning med vægt på høj puls og masser af direkte spil går igang.

- Velkommen til Ronnie Schwartz, indleder Michael Hansen med henvisning til ankomsten af SIF's nye angriber dagen før, hvor truppen havde fri. Den målfulde angriber klappes velkommen af de øvrige.

- Og tillykke til Sebastian Jørgensen, der efter kampen i morgen rejser med U19-landsholdet til en turnering i Sverige, fortsætter SIF-chefen og bliver igen afbrudt af en klapsalve rettet mod det 18-årige stortalent i truppen, hvorefter

han sender spillerne til opvarmning på banen.

Potent prøve fra Plaffeministeren

En time senere har pulsen været oppe. Ronnie Schwartz har vist en potent prøve på det vristspark, der i Randers gav ham tilnavnet Plaffeministeren, da han helflugter en bold i nettet med venstre vrist i 4 mod 4 spil på kort bane. Michael Hansen kalder igen truppen sammen, giver spillerne søndagens »



Kl. 12.30 forlader spillerbussen JYSK park. Jeppe Okkels strækker ben undervejs.



Ankomst Sundby Idrætspark kl. 16.13 lørdag.



Omkledning i det fri.



Velkommen til Ronnie Schwartz og tillykke til Sebastian Jørgensen for landsholdsudtagelse.



Træning dagen før på kampbanen i Sundby Idrætspark.



Dennis Flinta putter i søndagens minigolfturnering. Trods Flinta-nederlag vinder de gamle 7-2.



Mads Emil Madsens blå kugle på vej ud af banen i søndagens minigolf-turnering.



Taktikmøde i Scandic's conference-sal.

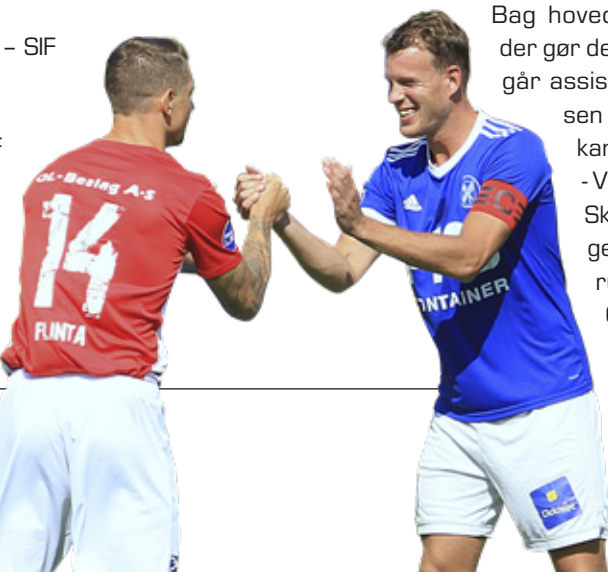
» startopstilling og overlader banen til lidt individuel træning og afpudsning af dødbold-opstillinger.

Søndag morgen vågner SIF-truppen på Hotel Scandic i Sydhavnen 10 minutters buskørsel fra Sundby Idrætspark. Morgenmad, gåtur, taktikmøde og afgang mod stadion kl. 12.05 lyder formiddagens program. Gåturen viser sig at være kort. Ude bagved hotellet ligger

en lille 9-hullers minigolfbane, og lynhurtigt har fysioterapeut Michael Larsen sat rammerne for en mini-turnering, hvor spillerne er opdelt i to hold – ung mod gammel. De sættes sammen i ni par med én fra hvert hold, og i ni matcher over 12 minutter udspilles en intens kamp på den intime bane. Da regnestykket er gjort op, har de gamle vundet 7-2.

SIF'S UDEBANETURE 2018/19

- 5. august 2018: Lyngby – SIF
- 19. august 2018: Roskilde – SIF
- 2. september 2018: Fremad Amager – SIF
- 10. september 2018: Hvidovre – SIF
- 14. oktober 2018: HB Køge – SIF
- 4. november 2018: FC Helsingør – SIF
- 11. november 2018: Nykøbing FC – SIF
- 10. marts 2019: Næstved – SIF
- 24. marts 2019: Lyngby – SIF
- 7. april 2019: Roskilde – SIF
- 22. april 2019: Hvidovre – SIF
- 19. maj 2019: Fremad Amager – SIF



En halv time senere er scenen og sindelaget ændret. Koncentrationen lyser ud af spillerne, da de følger videogennemgangen af Fremad Amager på lærredet i hotellets konferencerum.

Gå højt i pres

- Får de plads, er de gode boldspillere. Sørg for god kommunikation og gå i højt pres og vind duellerne. Vi skal have respekt for deres individuelle og fysiske kvaliteter, men flytter vi bolden hurtigt, er der plads i mellemrummene. Udnyt det, lyder en kortfattet opsummering af Michael Hansens analyse.

Kampen går i gang præcist 13.45. Fremad Amager er bedst i indledningen. De får god tid med bolden og viser sig som gode boldspillere. En ujævn 1. halvleg med alt for høj fejlprocent fra SIF'ernes side slutter 0-0.

Det ujævne spil fortsætter efter pausen. Syv minutter inde i halvlegen laver anfører Dennis Flinta en fatal fejl ved sidelinjen nær banens midte. Han helkikser sit spark til bolden, så den hurtige Fremad Amager-angriber Samson lyede kan snuppe bolden og spurte mod mål. Selv om Flinta får ham indhentet, kan han ikke hindre Amager-angriberen i at sætte den i nettet til hjemme-føring på 1-0.

Totalt tilfældigt

En skidt SIF-dag bliver værre med et kvarter igen. Lucas Ohlander fra Fremad Amager opfanger en løs bold efter et hjørnespark og sparker den halvførkølet mod mål. Bolden rammer Mikkel Vendelbo på knæet og springer derfra op på hans arm. Det ser totalt tilfældigt ud, men dommer Jonas Hansen peger på straffesparkspletten. Netop indskiftede Jabar Sharza scorer uden dikkedarer. 2-0 og SIF er bombet et skridt tilbage.

Bag hovedtribunen i skurvognene, der gør det ud for omklædningsrum, går assistent-træner Peder Knudsen som den sidste i bad efter kampen.

- Vi skal jo lære det, siger han. Skuffelsen driver ned ad væggene i det lille drivhus-varmerum.

Otte dage senere venter en ny udebanetur. Denne gang kører bussen til Hvidovre.

- når tiden bruges på sund aktivitet

Multibane
Panna Bane
Goal Station
Kunstgræs
Crossfit
Parkour
Padel
Tennis

- **Markedets mest attraktive pris**
- **Meget høj kvalitet**
- **Vedligeholdelsesfri**
- **Fantastisk flexibel**

- du vælger selv indretning og underlag



GERTSENS lange vej tilbage



Han stod overfor et muligt gennembrud på Silkeborg IFs førstehold. I stedet blev det til karrierens største nedtur og et mentalt knæk for SIF's unge midterstopper, Jeppe Gertsen.

Jeppe Gertsen, SIF's 21-årige forsvarsspiller, er på vej ind på Regionshospitalet i Silkeborg. Han er flankeret af kæresten Emilie og af sin far. De skiftes til at sætte en støttende hånd på ryggen af den unge SIF'er, som i hovedet er fyldt med blandede følelser. Det er på alle mulige måder en mærkedag for Jeppe.

- Det er en dag, jeg har glædet mig til og set frem til. Men jeg kunne da godt mærke, da jeg stod op i morges, at jeg var lidt spændt. Og bange, lyder det ærligt fra Gertsen, som har lagt sit fodboldliv i hænderne på Silkeborg IFs læge, Kaspar Saxtrup. Saxtrup er udover at være klublæge også en af landets førende læger indenfor korsbåndoperationer på Idrætsklinikken i Silkeborg.

Følelsen af for første gang i karrieren at have lagt sin skæbne i andres hænder, er ikke rar for den 188 cm høje midterstopper, som efter lidt ventetid kommer til operationsbordet. Det næste han ser, er opvågningsstuen, hvor Kaspar Saxtrup kan fortælle, at operationen er gået godt. Dog

har lægen også konstateret skader på begge menisker, som i samme omgang er blevet lavet.

En hård besked

Forinden er gået seks uger, hvor Jeppe Gertsen har befundet sig i et underligt limbo. Skaden synes i første omgang ikke at være så slem, men efter de indledende undersøgelser er overstået, kommer de hårde realiteter på bordet.

- I fodboldmæssig forstand er det noget af det hårdeste, jeg har prøvet. Jeg kommer ind til samtalen med lægen med et håb om, at det bare er et vrid i knæet. Så fra at det værst tænkelige er én til to måneder, til at det er ni måneder ude, det var rigtig hårdt. Jeg knækker sammen derinde, fortæller Gertsen, som har svært ved at acceptere tingenes tilstand. Han kan i starten ikke holde ud at se holdkammeraterne træne. Det gør ondt helt inderst inde.

- Jeg havde svært ved at komme ud og se dem spille. Mod Thisted sad jeg også og kiggede lidt væk, da de gik ind på banen, lyder det fra Gertsen. Imens forsøger kæresten og familien at være der for den unge mand, som



” I fodboldmæssig forstand er det noget af det hårdeste, jeg har prøvet.

Foto: Ulla Myrhøj

i den første tid efter skaden stort set ikke må foretage sig noget.

Randers-forbandelsen

Det var i Randers, at Jeppe Gertsen den 23. juni 2018 kom helt galt afsted og rev både korsbånd over og beskadigede menisk.

- Det er som om, at der sker nogle underlige ting i Randers, konstaterer Jeppe far, Hakon, da han sidder i venteværelset.

- Jeppe har tidligere været i DBUs søgelys, da de kiggede på ham i en kamp i Randers i ungdomstiden. Jeppe begik straffespark i den kamp, og siden

har landsholdet ikke været på tale, fortæller Hakon og fortsætter.

- Der er højdepunkter og nedture i enhver spillers karriere. Men det er da mærkeligt, at det lige er i Randers, at det skal ske.

Det var også i Randers, at forsvarsspilleren lavede en (næsten) tro kopi af Cristiano Ronaldos saksesparksmål. Et mål som i overtiden i pokalkvartfinalen i foråret 2018 sendte SIF-holdet og tilskuerne i pokalekstase.

Ni måneder

Der går lang tid, før Jeppe Gertsen kan være med på grønsværen igen. Ni må-

neder er en optimistisk prognose for forsvarsspilleren, som i det seneste år har kunnet følge med i holdkammeraten Alex' kamp tilbage, efter brasilianeren sidste sommer også sprang sit korsbånd.

- Alex er en stor rollemodel for mig. En mand der kom hertil og arbejdede sindssygt hårdt. Og når du ser ham nu, så tænker han ikke så meget over det, og spiller fodbold som han gjorde før. For mig er han et rigtig godt eksempel på det, som jeg skal igennem, og jeg håber at få samme udfald, fortæller Gertsen, som i mellemtiden har set klubben hente to forsvarsspillere ind »



og i dansk fodbold, fortæller Gertsen, som i starten af året satte sin underskrift på en ny kontrakt gældende til sommeren 2021.

Nu er målet sommeren 2019, hvor Gertsen gerne skulle være tilbage i fulde omdrejninger. Peter Sørensen er ikke længere manden i spidsen, og når Gertsen kommer tilbage, så er Michael Hansen formentlig skiftet ud med Kent Nielsen. Tingene går hurtigt i fodboldverdenen. Undtagen når man er skadet.

» på samme position som erstatning. Planen var ellers klar efter afslutningen på sidste sæson. Gertsen skulle være fast starter i midterforsvaret.

- Jeg fik at vide, at de troede på mig til den nye sæson. Og den chance var

jeg selvfølgelig klar på at gribe, og jeg følte, at der var en god mulighed for at få mit gennembrud i Silkeborg



Foto: Ulla Myrnhøj

JEPPE GERTSEN – KORT FORTALT ...

- Født 9. februar 1997 (21 år)
- Har spillet 11 kampe og scoret to mål for SIF
- Kom til SIF fra Sejs-Svejbæk IF som 13-årig
- Har været igennem hele SIF's talentudviklings-system på Talent Team (7-9. Klasse) og Silkeborg Fodbold College (STX)
- Blev student i sommeren 2017 og har siden været fodboldspiller på fuld tid i SIF.
- Debuterede i pokalkampen mod Kjellerup i efteråret 2017. 6-0 sejren blev første skridt mod finalen i Parken.
- Fik sin superliga-debut i december 2017, da han blev skiftet ind i Odense og var med til at forsvare sejren på 2-1 over OB hjem.
- Sikrede forlænget spilletid i pokalkampen mod HIK med en overtidsscoring til 3-3 i den kamp, der endte med at blive spillet om pga forkert afviklet straffesparkskonkurrence (ABBA).
- Scorede et mål på saksespark i pokalkvartfinalen i Randers i foråret 2018, og det første superligamål scorede han 30. april mod AGF.
- Blev korsbåndsskadet i en testkamp mod Randers op til sæson 2018/19. Forventes først tilbage fra sæsonstart 2019/20.

VISUEL PRINT



FLAG OG BANNER



- REKLAMEFLAG
- BANNER
- SPÆNDBANNER
- MEGABANNER
- ROLL-UP
- FLEX DISPLAY
- ALARM COVERS
- POP-A
- SURFFLAG
- BEACHFLAG
- BEACHSIGN
- PALLESVØB
- PALLEHATTE
- A-SIGN
- PARASOLLER
- CROWN SYSTEM
- FACADESYSTEMER
- SPIDER SYSTEM
- POP-UP
- EASY DISPLAY

Visuel Print A/S
 A. C. Illumsvej 9
 8600 Silkeborg
 87 98 90 90
www.visuel-print.dk

SIF-TRÆNER henter inspiration I SPANIEN

SIF's A+træner Dennis Pedersen har besøgt den spanske topklub Real Sociedad, og det gav ham en aha-oplevelse.

Den spanske La Liga-klub Real Sociedad har opnået store resultater i den spanske La Liga. Så sent som i 2013-14 kvalificerede den baskiske klub sig til gruppespillet i Champions League, og siden har klubben fra San Sebastian i det nordøstlige hjørne af Spanien været med i Europa League to gange.

Det er sket på et fundament af egenudviklede talenter fra Baskerlandet. - 14 ud af de 24 spillere i Real Societads førsteholdstrup er lokale talenter udviklet på klubbens akademi. Talenterne hentes ind som 12-årige, og klubben sørger for transport, så hver dag er der et kaos af minibusser

og fodboldspillere, der ankommer til træningsanlægget, fortæller Dennis Pedersen, SIF's A+ træner. Dennis Pedersen har som et led i sit A+ job været på studietur i San Sebastian sammen med A+ trænerne fra Esbjerg og Vejle. De tre danske trænere besøgte klubben i en uge og studerede den baskiske klubs måde at gribe tingene an på. For Dennis Pedersen var der tale om en aha-oplevelse og en bekræftelse af, at det SIF gør på talentudviklingsområdet er en langtidsholdbar arbejds metode.

Xabi Alonso og Griezmann

- Real Sociedad gør præcis det samme som os, bare i større målestok. De bruger vel syv-otte gange flere penge på talentudvikling, end vi gør, men principerne er de samme. På den måde var besøget en bekræftelse af, at vi har fat i det rigtige. Satsningen på egne talenter har bragt Real Sociedad op i en kategori, hvor de en del sæsoner

er i stand til at kvalificere sig til Europa, siger Dennis Pedersen.

De største spillere fostret i Real Societads talentskole er den tidligere spanske landsholdsspiller og profil hos Liverpool, Real Madrid og Bayern München, Xabi Alonso, der indstillede karrieren sidste sommer, og den franske verdensmester Antoine Griezmann, der i øjeblikket spiller for Atlético Madrid - vinder af Europa League i sidste sæson med finalesejr på 3-0 over Marseille. Både Alonso og Griezmann blev hentet ind på Real Societads akademi som 12-årige.

Styr på strategi og metodik

De tre danske trænere opholdt sig i klubben i fem dage fra morgen til aften og afsluttede besøget med at se Real Sociedad i kamp i den spanske La Liga - et opgør mod Girona, hvor Sociedad havde fem af sine egne med i startopstillingen. Under opholdet havde de samtaler med en lang række mennesker i klubbens talent-sektion, og for

Dennis Pedersen var det en oplevelse at lytte til, hvor indarbejdet talent-satsningen er i klubbens dna.

- Der var meget stor sammenhæng i de svar, vi fik på vores spørgsmål, uanset om det var en af de øverst placerede i klub-hierarkiet eller længere nede i organisationen. Real Sociedad fremstod som en klub med fuldstændig styr på både strategi og metodik. Mange klubber satser jo på talentudvikling, og de største klubber bruger millioner på det, men bringer sjældent egne talenter igennem til deres førstehold. Derfor var det interessant at se en klub lige under toppen i Europa have så meget styr på strategien og måden, de udfører den på, forklarer Dennis Pedersen.

Talenter fra en omkreds på 75 kilometer

San Sebastian er en by med 200.000 indbyggere. Byens klub, Real Sociedad, henter talenter i en omkreds af 75 kilometer og sørger hver dag for, at drengene både bliver hentet og bragt hjem



igen, når de skal i skole og til træning. Det er det, der hver dag giver et kaos af minibusser på klubbens anlæg. Drengene bliver hentet ind fra de er 12 år og bliver udvalgt i tæt samarbejde med

de lokale klubber. Den spanske storklub henter primært drengene i 10-12 hovedsamarbejds klubber, men har et netværk på omkring 100, så de også har føling med børnefodboldens græsrodde. »



HANDSKEN ER KASTET!



uhlsport

torbenp.dk · 75757575 · www.uhlsport.dk

» Når et 12-13-årigt talent ankommer til klubben, bliver han mødt af et professionelt set-up med fuldtidsansatte trænere på alle niveauer. Ligesom i SIF har Real Sociedad ungdomselitehold i fem årgange. Ud over det råder klubben over et B- og et C-hold, der er rugekassen til førsteholdet i La Liga, når talenterne er blevet for gamle til U19-holdet. Inden Xabi Alonso debuterede på Real Societads bedste hold, spillede han 39 kampe på klubbens B-hold.

De tror på deres talenter

- Når først en spiller er inde i Real So-

cietads system, så tror de på ham og koncentrerer kræfterne om at udvikle hans talent. Der er rigtig mange paralleller mellem det, vi gør, og det jeg så i Real Sociedad. De gør det bare i større målestok. Vi arbejder med omkring 40 spillere hentet i lokalområdet fra U13 til U19, de har 120 at arbejde med, og så skiller de sig også ud i forhold til os ved at have en C- og B-trup, som de kan sluse spillerne ind på som led i overgangen til senior-tilværelsen, forklarer Dennis Pedersen.

Det er en strategi, klubben har praktiseret i en årrække, og det giver re-

sultater. Både i forhold til placeringen i ligaen og det europæiske hierarki og i forhold til antallet af egne spillere i førsteholdstruppen – i den forgangne sæson 14 ud af 24.

- Formålet med turen var at hente inspiration og dele viden. De baksers med mange af de samme problematikker, som vi gør, og det var en oplevelse at se, hvordan det system vi kører efter her i Silkeborg er en model, der i det nordvestlige hjørne af Spanien kan bringe en klub op i den europæiske semitop, siger Dennis Pedersen.



REAL SOCIEDAD – KORT FORTALT

- Stiftet i 1909.
- Har hjemme i byen San Sebastian (200.000 indbyggere) i Baskerlandet i det nordøstlige hjørne af Spanien på grænsen til Frankrig og på kanten af Biscayen.
- Har deltaget i Champions League to gange (2003-04 – 1/8-dels finale - og 2013-14 – gruppespil).
- Har deltaget i Europa League to gange (2014-15 – slået i playoff til gruppespil – og 2017/18 – slået i 1/16-dels finalen).
- Blev nr. 13 i den seneste sæson i La Liga, hvilket var en skuffelse og kostede træner Eusebio Sacristan jobbet allerede i marts. Ny mand på posten er tidligere Leganes-træner Asier Garitano.
- Bedste ligaplacering i nyere tid er en 4. plads i 2012-13.
- Spiller sine hjemmekampe på Anoeta med plads til 32.000 tilskuere

SIFordele – indkøbssamarbejde

Nyt indkøbssamarbejde gavner Partnere i Silkeborg IF.

Det udvidede indkøbssamarbejde betyder, at sponsorer og samarbejdspartnere i Silkeborg IF

fremadrettet får tilbudt, at være en del af en attraktiv indkøbsordning inden for flere produktkategorier.

Silkeborg IF har samlet sponsornetværkets indkøbsvolume og dermed opnået en række ekstraordinære aftaler med:



Erhvervsrejser & grupperejser



Brændstof



Foodservice



Erhvervsrengøring



Firmapension

Det er disse fordele og rabatter, der nu tilbydes nye og eksisterende Partnere i Silkeborg IF.

Vi har gjort modellen så enkel og attraktiv som mulig, at de fleste partnere fra dag 1 vil opleve, at de får kontant værdi ud af deres sponsorat. Mange af vores Partnere har ikke egen indkøbsafdeling eller volume nok til at opnå disse aftaler på egen hånd, og det kan de få nu ved at være en del af Silkeborg IF. Der er altså tale om et "add-on" tilbud til de eksisterende fleksible partneraftaler, som fortsætter uændret.

Fordelene for klubbens Partnere er til at få øje på ift. direkte omkostningsbesparelser på udvalgte varegrupper og kontant udbytte af virksomhedens investering i et Silkeborg IF sponsorat.

**Støt op om indkøbssamarbejdet
– så støtter du Silkeborg IF**





INDTRYK UDTRYK AFTRYK

Det handler om
din markedsføring



BUREAU

ONLINE

TRYK

Skabertrang